

RESEÑA INFORMATIVA SOBRE LOS ESTADOS FINANCIEROS POR EL PERÍODO INTERMEDIO NUEVE MESES FINALIZADO EL 29 DE FEBRERO DE 2024
Información requerida por el artículo 4, capítulo III, Título IV de las Normas de la Comisión Nacional de Valores (N.T. 2013)

COMENTARIOS GENERALES

De conformidad con lo dispuesto por las Normas de la Comisión Nacional de Valores (N.T. 2013), se expone seguidamente una serie de comentarios sobre la evolución de las actividades desarrolladas por la Sociedad, que deben ser leídas juntamente con los estados financieros correspondientes al período de nueve meses finalizado el 29.02.2024.

En lo comercial, la Sociedad continuó desarrollando sus canales de comercialización tanto de mercado interno como de mercado externo. Dentro del contexto internacional y en el marco de una estrategia exportadora, la Sociedad prevé continuar con el desarrollo de sus exportaciones y crecer en nuevos mercados de especialidades.

Por el período comprendido entre el 1° de junio de 2023 y el 29 de febrero del 2024, la Sociedad continúa trabajando en la mejora de sus contribuciones a través de eficiencias productivas y la revisión permanente de costos y gastos en todas sus unidades de negocios.

El período de nueve meses finalizado el 29 de febrero de 2024 arrojó un resultado en miles de pesos de 3.134.911 ganancia antes del impuesto a las ganancias, y un resultado integral final en miles de pesos de 2.815.233 pérdida neto del cargo por el citado impuesto y otros resultados integrales.

ESTRUCTURA DE RESULTADOS INTEGRALES:

	29.02.2024	28.02.2023	28.02.2022	28.02.2021
Resultado antes de resultados financieros	1.471.811	(8.439)	185.864	-
Resultados financieros	375.611	228.058	289.000	-
Resultado antes de impuesto a las ganancias	1.847.422	219.619	474.864	-
Impuesto a las ganancias	1.287.489	(177.671)	(196.482)	-
Resultado neto del periodo	3.134.911	41.948	278.382	-
Diferencia en conversión	(5.950.144)	(204.430)	-	-
Total resultado integral del periodo	(2.815.233)	(162.482)	278.382	-

(*) La compañía no estaba sujeta al régimen de información de la CNV, en consecuencia, no cuenta con información de periodo intermedio.

ESTRUCTURA FINANCIERA

	29.02.2024	28.02.2023	28.02.2022	28.02.2021
Activo no corriente	3.454.314	1.076.393	555.567	-
Activo corriente	16.015.124	4.921.284	3.799.280	-
Total del activo	19.469.438	5.997.677	4.354.847	-
Pasivo no corriente	1.330.983	1.859.342	1.013.671	-
Pasivo corriente	15.407.648	2.963.312	2.407.159	-
Total del pasivo	16.738.631	4.822.654	3.420.830	-
Patrimonio	2.730.807	1.175.023	934.017	-
Total del pasivo y patrimonio	19.469.438	5.997.677	4.354.847	-

(*) La compañía no estaba sujeta al régimen de información de la CNV, en consecuencia, no cuenta con información de periodo intermedio.

ESTRUCTURA DE FLUJO DE EFECTIVO

	<u>29.02.2024</u>	<u>28.02.2023</u>	<u>28.02.2022</u>	<u>28.02.2021</u>
Flujo neto de efectivo (aplicado) generado por las operaciones	6.308.977	1.488.490	781.798	-
Flujo neto de efectivo (aplicado) generado por las actividades de inversión	(426.460)	(356.499)	(127.037)	-
Flujo neto de efectivo generado (utilizado en) las actividades de financiación	(2.927.129)	(1.121.569)	16.407	-
(Utilización) / Generación neta de efectivo	2.955.388	10.422	671.168	-

(*) La compañía no estaba sujeta al régimen de información de la CNV, en consecuencia, no cuenta con información de periodo intermedio.

INDICES COMPARATIVOS

	<u>29.02.2024</u>	<u>28.02.2023</u>	<u>28.02.2022</u>
Liquidez (1)	1,04	1,66	1,57
Solvencia (2)	0,16	0,24	0,27
Inmovilización del capital (3)	0,17	0,17	0,12

(1) Activo corriente / Pasivo corriente

(2) Patrimonio neto / Pasivo total

(3) Activo no corriente / Activo total

DATOS ESTADISTICOS COMPARATIVOS

	<u>29.02.2024</u>	<u>28.02.2023</u>	<u>28.02.2022</u>
Volumen de producción cereales (Tn)	2.957	6.417	3.898
Volumen de ventas cereales (Tn)	26.758	47.188	51.453

PERSPECTIVAS

En línea con la visión estratégica de la compañía, se intensificará el plan de acción comercial de captura de negocios de mayor rentabilidad, priorizando el retorno sobre el capital invertido. Se buscará un crecimiento sostenido en las distintas unidades de negocio que conforman la empresa.

Desde las áreas de soporte se buscará eficientizar los aspectos financieros, impositivos y logísticos para mejorar la performance comercial.

La empresa continuará optimizando su estructura de capital de trabajo en línea con el trabajo realizado en el ejercicio cerrado.