

MEMORIA – TECNOMYL S.A. 2024

I. INTRODUCCIÓN

El Directorio de la Sociedad, en el ejercicio de sus funciones, presenta la memoria correspondiente al ejercicio iniciado el 01-01-2024 y finalizado el 31-12-2024. Este documento constituye una síntesis de las actividades desarrolladas por la entidad, así como una evaluación integral de su desempeño durante el período.

II. CONTEXTO NACIONAL E INTERNACIONAL

Durante el ejercicio 2024, el entorno nacional e internacional mostró transformaciones relevantes que impactaron de manera significativa al sector agro y, en particular, al mercado de fitosanitarios. En el ámbito internacional se evidenció una evolución destacada en los commodities agrícolas, con fluctuaciones en los precios del maíz y la soja, reflejo de una demanda global dinámica y de desafíos climáticos en regiones productoras clave. Paralelamente, los ingredientes activos de mayor uso, como la atrazina y el glifosato, experimentaron variaciones en sus precios y disponibilidad. La reducción de aranceles para la importación de productos como atrazina, glifosato y 2,4-D generó un nuevo escenario competitivo, impactando la estructura de costos y la estrategia de precios en el mercado.

En el contexto nacional se registró una marcada disminución de la inflación, lo que, junto a la evolución del crawling peg, contribuyó a una mayor estabilidad del tipo de cambio en un mercado tradicionalmente dolarizado. La baja de las tasas de interés, en un entorno que financia a la cosecha, ofreció condiciones más favorables para el sector, facilitando el acceso a capital. No obstante, el factor climático y las persistentes retenciones al campo continuaron ejerciendo presión sobre los márgenes operativos y la rentabilidad de los productores.

En este complejo escenario, mientras algunas empresas del sector se vieron severamente afectadas financieramente, Tecnomyl S.A. logró destacar, consolidando su posición en el mercado retail. La empresa ejecutó una gestión financiera robusta que le permitió mantener una situación relativamente cómoda, a pesar del difícil contexto general. El management se orientó hacia la eficiencia operativa, reconociendo que el mercado ha dejado de ser predominantemente financiero para transformarse en un negocio que demanda optimización en todos los procesos productivos.

III. DESEMPEÑO CORPORATIVO

Durante el ejercicio 2024, Tecnomyl S.A. consolidó su posicionamiento en el mercado a través de una gestión estratégica y a una continua búsqueda de eficiencia. Las ventas y la participación en el sector retail experimentaron una evolución favorable, producto de acciones orientadas a maximizar la rentabilidad y a optimizar la estructura de costos, en un entorno marcado por la estabilidad cambiaria y la reducción de las tasas de interés. La empresa mantuvo resultados financieros positivos, evidenciando su capacidad para adaptarse y prosperar en un escenario económico desafiante. Asimismo, los avances en innovación y mejoras en los procesos productivos resultaron fundamentales para obtener ventajas competitivas sostenibles.

IV. PERSPECTIVAS FUTURAS

Con la mirada puesta en el futuro, Tecnomyl S.A. continúa avanzando en su ambicioso proyecto de expansión de la planta ubicada en Tierra del Fuego y refuerza su compromiso por optimizar cada eslabón de su proceso productivo. Para el ejercicio 2025, su estrategia se orientará hacia:

Expansión del portafolio de productos: Intensificar la oferta de fitosanitarios de origen biológico, así como introducir nuevos compuestos como bioestimulantes y biofertilizantes, aprovechando materias primas de origen natural y ampliando las instalaciones productivas.

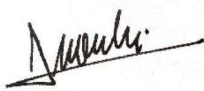
Innovación tecnológica y en síntesis de principios activos: Consolidar el ambicioso programa de síntesis de principios activos de origen químico, con la puesta en marcha de nuevas unidades productivas y la optimización de las existentes.

Fortalecimiento de la gestión financiera y operativa: Continuar la orientación hacia la eficiencia, reduciendo costos y mejorando los márgenes operativos, en un contexto en el que el negocio ha dejado de ser meramente financiero y demanda un enfoque integral.

Sustentabilidad y reducción de la huella ambiental: Sustituir productos de baja rentabilidad por alternativas más concentradas y sostenibles, disminuyendo la carga química y reafirmando el compromiso con la sustentabilidad.

Gestión proactiva de riesgos: Implementar estrategias de mitigación frente a eventos climáticos atípicos y a los desafíos derivados de las retenciones al campo, asegurando la continuidad y crecimiento del negocio.

El management reafirma su compromiso con la innovación y la eficiencia, consciente de que el mercado ha evolucionado y requiere un enfoque que abarque todos los aspectos del proceso productivo para asegurar un futuro sólido y sustentable.



Jose Ignacio Anibal Mocchi Gette
Presidente
Tecnomyl S.A.

Firmado al sólo efecto de su identificación con mi informe de fecha: 27/02/2025



Firmado
digitalmente por
SPOLLANSKY
AGUSTIN

Agustín SPOLLANSKY
Contador Público (UNC)
MAT. PROF. T 4, F 217 CPCE TFAIAS