

INSUMOS AGROQUIMICOS S.A.

Av. Santa Fé 1731 – Piso 3 Oficina 12
(1060) Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Argentina.

Reseña Informativa

En cumplimiento de lo establecido por la Comisión Nacional de Valores en la Resolución General N.º 368/01, el Directorio de la Sociedad ha aprobado la presente reseña informativa correspondiente al ejercicio finalizado el 30 de junio de 2025 y 2024.

I. COMENTARIO SOBRE LAS ACTIVIDADES DE LA SOCIEDAD INSUMOS AGROQUIMICOS

Al 30 de junio de 2025, fecha en la cual finaliza el ejercicio económico N° 24, la sociedad Insumos Agroquímicos S.A. obtuvo un total de ingresos de \$ 43309 millones de pesos, \$ 9708 millones más en comparación al mismo ejercicio de 2024.

El margen bruto fue de \$ 9531 millones de pesos, lo que representa un margen del 22,01% sobre los ingresos por ventas.

Los gastos administrativos y comerciales consolidados en el periodo comprendido fueron de \$ 9962 millones de pesos, representando un 23 % de los ingresos por ventas.

El resultado operativo consolidado del ejercicio mencionado fue de \$ 417 millones de pesos de pérdida, mientras que en igual periodo de 2024 alcanzó \$1983 millones de pesos de ganancia.

Los resultados financieros, alcanzaron los \$ 3106 millones de pérdida, formado principalmente por \$ 1610 millones de pérdida de intereses financieros (intereses ganados netos de intereses perdidos), \$ 1147 millones de pérdidas de diferencias de cambio y \$ 350 millones de pérdida por cambios en el valor razonable de activos y pasivos.

El resultado consolidado antes de impuestos arrojó una pérdida de \$ 3523 millones de pesos, mientras que en igual periodo de 2024 alcanzó una pérdida de \$ 22 millones de pesos.

La Sociedad continúa con su política de mantener niveles adecuados de liquidez para el cumplimiento de sus obligaciones. Al 30 de junio de 2025 el nivel de liquidez de la sociedad (activo corriente neto de inventario), asciende a \$ 44047 millones registrando un aumento de \$ 4411 millones con respecto a la posición al inicio del ejercicio.

El flujo neto de efectivo utilizado en las actividades de operación ascendió a \$ 1159 millones, el flujo neto de efectivo utilizado en las actividades de financiación ascendió a \$ 1198 millones y el flujo neto de efectivo generado por las actividades de inversión ascendió a \$813 millones.

La deuda financiera al cierre del periodo asciende a \$ 9461 millones, estructurada en un 95% a corto plazo y 5% a largo plazo, comparada con la estructuración al 30 de junio de 2025 donde se componía de un 53% a corto plazo y un 47% a largo plazo.

II. ESTRUCTURA DE LA SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADA (valores expresados en millones de pesos)

	30/06/2025	30/06/2024
Activo Corriente	57.726,14	51.876,99
Activo No Corriente	3.207,21	1.895,13
Total del Activo	60.933,35	53.772,12
Pasivo Corriente	47.627,12	39.547,33
Pasivo No Corriente	6.256,59	6.988,01
Total del Pasivo	53.883,71	46.535,35
Patrimonio Neto controlante	7.049,64	7.236,77
Participaciones no controladoras	0,00	0,00
Total Patrimonio	7.049,64	7.236,77

III. ESTRUCTURA DE RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADOS (valores expresados en millones de pesos, excepto el resultado por acción básica y diluida atribuible a accionistas de la Sociedad durante el período)

	30/06/2025	30/06/2024
Ingresos por ventas	43.309	33.601
Costo de ventas	(33.778)	(25.344)
Resultado bruto	9.531	8.257
Gastos de comercialización	(7.816)	(5.016)
Gastos de administración	(2.146)	(1.234)
Otros ingresos y egresos, netos	14	(24)
Resultado operativo	(417)	1.983
Resultados financieros netos	(3.106)	(2.005)
Resultado antes de impuesto a las ganancias	(3.523)	(22)
Impuesto a las ganancias	1.279	253
Resultado del ejercicio	(2.244)	231
Resultado por acción básica y diluida atribuible a accionistas de la Sociedad durante el período (expresada en \$ por acción)	(102,07)	10,47
Otros resultados integrales:		
<i>Partidas que no se clasifican en resultados</i>		
Diferencia por conversión	2.217	5.148
Otros resultados integrales del ejercicio	2.217	5.148
Resultado integral total del ejercicio	(27)	5.379

IV. ESTRUCTURA DE FLUJO DE EFECTIVO CONSOLIDADO (valores expresados en millones de pesos)

	30/06/2025	30/06/2024
Flujo neto de efectivo utilizado en actividades operativas	(1.159)	(5.330)
Flujo neto de efectivo generado por / (utilizado en) en las actividades de inversión	813	(2.579)
Flujo neto de efectivo generado por actividades de financiación	1.198	8.466
Aumento neto en efectivo y equivalentes de efectivo	852	557

V. DATOS ESTADISTICOS CONSOLIDADOS

Ventas al mercado interno (valores expresados en millones de pesos)

	30/06/2025	30/06/2024
Mercado Interno	43.309	33.601
Total de ventas	43.309	33.601

Ventas en unidades

	U. Medida	30/06/2025	30/06/2024
Coadyuvantes	lts	49.470,00	105.848,00
Curasemillas	lts	2.900,00	6.230,00
Fertilizantes	kg y/o lts	3.143.605,00	3.963.040,00
Fungicidas	lts	149.165,00	95.110,00
Herbicidas	lts	2.462.192,70	2.917.443,70
Insecticidas	lts	585.922,00	445.643,00
Activos	lts	25.200,00	-
		6.418.454,70	7.533.314,70

VI. ÍNDICES CONSOLIDADOS

	30/06/2025	30/06/2024
Endeudamiento sobre Activos Totales	0,88	0,87
Endeudamiento sobre Patrimonio	7,64	6,43
Liquidez Corriente	1,21	1,31
Liquidez Inmediata	0,92	1,00
Rentabilidad sobre Patrimonio	0,00	0,55
Rentabilidad sobre Activo	0,00	0,11
Solvencia	1,13	1,16
Rentabilidad	-0,31	0,29
Inmovilización del capital	0,05	0,04

VII. PERSPECTIVAS

La economía mundial siguió creciendo moderadamente durante el año 2025 y se espera que alcance un 3% y las perspectivas para el 2026 proyectan un crecimiento del PBI mundial del 3,1%.

La actividad económica mundial y el comercio internacional se vieron alterados por algunos factores de riesgo que también podrían repercutir en las expectativas para el próximo año. Tal es el caso del incremento de los aranceles, los conflictos geopolíticos en Medio Oriente y Europa, los altos déficits fiscales en países como EEUU y algunos países europeos y cierta incertidumbre sobre el rol del dólar en el comercio internacional.

La inflación mundial para el 2025 se estima que será de 4,2% manteniendo una desaceleración con respecto a años anteriores. Para el 2026 se prevé una inflación mundial del 3.6%. La tendencia a la baja es menor o nula en los servicios y mayor en el precio de los bienes. Como ejemplo de ello podemos mencionar lo ocurrido en 2025 donde pudimos ser testigos de precios de los agroquímicos hacia la baja y al mismo tiempo un alza en costos de flete.

La mayoría de los bancos centrales han comenzado a reducir sus tasas de interés tras haber controlado la inflación. Las condiciones financieras globales se han distendido, favoreciendo una política monetaria más laxa. Se espera que las tasas sigan bajando en economías de avanzada, mientras que en mercados emergentes la decisión dependerá de la estabilidad cambiaria y fiscal a partir de las políticas económicas que se implementen.

Desde el punto de vista climático, los estudios indican la posibilidad de una probable transición hacia La Niña durante la primavera y el verano en el hemisferio sur. De ser así se espera déficit de lluvias, mayor riesgo de heladas tardías, mayor amplitud térmica

Las buenas condiciones de los perfiles para la siembra de la Campaña de Fina 25/26 generó muy buenas expectativas que quedó evidenciada en el aumento de la superficie sembrada de trigo. La evolución de los cultivos es muy satisfactoria, aunque se han presentado excesos de precipitaciones principalmente en la Provincia de Buenos Aires que generarán consecuencias en los rendimientos generales del cultivo. La humedad y el aumento estacional de la temperatura son factores que generarán un aumento de la demanda y de la facturación de fungicidas.

Con respecto a la Campaña Gruesa 25/26 las perspectivas indican un margen de rentabilidad muy ajustado y sensible a mínimas variaciones.

Si bien el maíz permite proyectar una mayor rentabilidad que la soja, como bien sabemos, también demanda un capital de trabajo sustancialmente mayor en épocas en las cuales escasea la oferta de apalancamiento financiero. Se evidencia un aumento en la intención de siembra de girasol.

El nivel de facturación alcanzado por Insuagro medido en usd fue menor al del ejercicio anterior (merma del 29%) en consonancia con lo ocurrido en el mercado de agroquímicos de Argentina. Esta baja se atribuye principalmente a:

- Compras anticipadas a fines del año 2023 por temor a devaluación
- Exceso de stock en el año 2024 redujo la demanda
- Caída sostenida en los precios de insumos, tanto locales como importados

Las ventas también fueron afectadas por los plazos que en comparación con el 2024, se extendieron considerablemente.

Con respecto a nuestra política financiera, merece una especial mención la disminución del nivel de endeudamiento. Insumos Agroquímicos S.A. ha cumplido con todas sus obligaciones financieras en tiempo y forma. El mercado financiero ha retraído su oferta de apalancamiento de capital de trabajo a partir del default de empresas competidoras. No tenemos dudas que una vez que se normalice el escenario financiero y considerando nuestro historial intachable en el mercado de capitales, podremos acceder a herramientas que nos permitirán incrementar nuestro capital de trabajo.

Estos efectos sumados dieron lugar a que la Compañía haya tenido que enfrentar un revés temporal durante el último ejercicio.

No obstante, a pesar de la contracción general del mercado argentino, se logró mantener la participación en familias de productos estratégicos. Se espera una inmediata recuperación del mercado de agroquímicos sobre la base de stocks normalizados, precios equilibrados y fenómenos climáticos neutros.

Las condiciones descritas del sector agrícola han ocasionado retrasos en las cobranzas de los créditos por ventas, y sumado a un acceso restringido a fuentes de financiamiento externas, han generado dificultades para hacer frente a nuestras obligaciones financieras en los términos acordados. Para subsanar estas dificultades temporales, hemos definido llevar a cabo una estrategia basada en:

- en la renegociación de las deudas comerciales con los proveedores.
- En la optimización del capital de trabajo mediante un reajuste en nuestro plan de compras y estructura de costos

La generación de flujo de caja suficiente para cumplir con nuestras obligaciones comerciales, durante los próximos doce meses, dependerá del éxito de estas iniciativas, cuya ocurrencia no pueden garantizarse dado que son factores que no están completamente bajo nuestro control. Si bien esta situación genera una incertidumbre sobre la capacidad de la Compañía para continuar operando, debemos tener presente la alianza estratégica que tenemos con muchos proveedores y el frondoso e intachable historial de Insuagro en el Mercado Financiero Argentino.

En relación con nuestras acciones de Producción y Marketing es importante destacar que durante los años 2024 y 2025 hemos incorporado nuevos productos esencialmente biológicos acompañados con campañas de marketing, jornadas de actualización técnica y ensayos a campo. Las respuestas han sido muy satisfactorias dejando en evidencia un gran interés por parte de nuestros clientes, lo que nos genera grandes expectativas en las futuras ventas de estos productos. Durante el próximo ejercicio seguiremos con idéntica política de inversiones, orientada a dos objetivos bien definidos, por un lado, la obtención de

registros de nuevos productos de formulación local para seguir fomentando la industria nacional y, por otro lado, al desarrollo de productos para nuestra línea de bio-estimulación.

Por último, subsiste la problemática para la regularización de deudas con proveedores del exterior originadas durante el gobierno anterior. En este punto Insuagro continúa con su estrategia de priorizar la normalización a efectos de mantener la excelente relación comercial que mantiene con sus proveedores y en tal sentido ha buscado una normalización gradual utilizando otras alternativas financieras ante la imposibilidad de acceso al MULC.

Con respecto a nuestra estructura, mantendremos la misma política orientada a la reducción de costos fijos que nos ha caracterizado desde nuestros orígenes.

El Directorio de Insumos Agroquímicos SA considera que ante un escenario futuro que se estima promisorio, con márgenes de rentabilidad quizás un poco más bajos que los actuales y continuando con una política austera de gastos como la ejecutada en la actualidad, se alcanzarán muy buenos resultados en el próximo ejercicio.