

INSUMOS AGROQUIMICOS S.A.

Av. Santa Fé 1731 – Piso 3 Oficina 12
(1060) Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Argentina.

Reseña Informativa

En cumplimiento de lo establecido por la Comisión Nacional de Valores en la Resolución General N.º 368/01, el Directorio de la Sociedad ha aprobado la presente reseña informativa correspondiente al período de tres meses iniciado el 1 de julio de 2025 y finalizado el 30 de septiembre de 2025.

I. COMENTARIO SOBRE LAS ACTIVIDADES DE LA SOCIEDAD INSUMOS AGROQUIMICOS

Al 30 de septiembre de 2025, fecha en la cual finaliza el primer trimestre del ejercicio económico N° 25, la sociedad Insumos Agroquímicos S.A. obtuvo un total de ingresos de \$ 8.902 millones de pesos, \$ 388 millones menos en comparación al mismo ejercicio de 2024.

El margen bruto fue de \$ 1.780 millones de pesos, lo que representa un margen del 20% sobre los ingresos por ventas.

Los gastos administrativos y comerciales consolidados en el periodo comprendido fueron de \$ 2.519 millones de pesos, representando un 28 % de los ingresos por ventas.

El resultado operativo consolidado del ejercicio mencionado fue de \$ 668 millones de pesos de pérdida, mientras que en igual periodo de 2024 alcanzó \$229 millones de pesos de pérdida.

Los resultados financieros, alcanzaron los \$ 901 millones de pérdida, formado principalmente por \$ 671 millones de pérdida de intereses financieros (intereses ganados netos de intereses perdidos), \$ 154 millones de pérdidas de diferencias de cambio y \$ 77 millones de pérdida por cambios en el valor razonable de activos y pasivos.

El resultado consolidado antes de impuestos arrojó una pérdida de \$ 1.569 millones de pesos, mientras que en igual periodo de 2024 alcanzó una ganancia de \$ 903 millones de pesos.

La Sociedad continúa con su política de mantener niveles adecuados de liquidez para el cumplimiento de sus obligaciones. Al 30 de septiembre de 2025 el nivel de liquidez de la sociedad (activo corriente neto de inventario), asciende a \$ 46.028 millones registrando un aumento de \$ 2.940 millones con respecto a la posición al inicio del ejercicio.

El flujo neto de efectivo utilizado en las actividades de operación ascendió a \$ 2.452 millones, el flujo neto de efectivo utilizado en las actividades de financiación ascendió a \$ 3.419 millones y el flujo neto de efectivo generado por las actividades de inversión ascendió a \$785 millones.

La deuda financiera al cierre del periodo asciende a \$ 6.084 millones, estructurada en un 92% a corto plazo y 8% a largo plazo, comparada con la estructuración al 30 de junio de 2025 donde se componía de un 95% a corto plazo y un 5% a largo plazo.

Millones de pesos	30/09/2025		30/06/2025	
Deuda financiera no corriente	492	8%	429	5%
Deuda financiera corriente	5.592	92%	9.032	95%
Total de deuda financiera	6.084		9.461	

II. ESTRUCTURA DE LA SITUACIÓN FINANCIERA (valores expresados en millones de pesos)

	30/09/2025	30/06/2025
Activo Corriente	61.412,47	56.766,13
Activo No Corriente	4.189,73	4.154,89
Total del Activo	65.602,20	60.921,01
Pasivo Corriente	51.605,15	47.614,79
Pasivo No Corriente	7.149,86	6.256,59
Total del Pasivo	58.755,02	53.871,38
Patrimonio Neto controlante	6.847,19	7.049,64
Total Patrimonio	6.847,19	7.049,64

III. ESTRUCTURA DE RESULTADOS INTEGRALES (valores expresados en millones de pesos, excepto el resultado por acción básica y diluida atribuible a accionistas de la Sociedad durante el período)

	30/09/2025	30/09/2024
Ingresos por ventas	8.902	9.290
Costo de ventas	(7.122)	(6.662)
Resultado bruto	1.780	2.628
Gastos de comercialización	(2.041)	(2.277)
Gastos de administración	(478)	(580)
Participación en las ganancias o pérdidas de los negocios conjuntos y asociadas	-	1
Otros ingresos y egresos, netos	71	(1,00)
Resultado operativo	(668)	(229)
Resultados financieros netos	(901)	(674)
Resultado antes de impuesto a las ganancias	(1.569)	(903)
Impuesto a las ganancias	568	326
Resultado del ejercicio	(1.001)	(577)
Resultado por acción básica y diluida atribuible a accionistas de la Sociedad durante el período (expresada en \$ por acción)	(45,51)	(26,26)
Otros resultados integrales:		
<i>Partidas que no se clasifican en resultados</i>		
Diferencia por conversión	799	113
Otros resultados integrales del ejercicio	799	113
Resultado integral total del ejercicio	(202)	(464)

IV. ESTRUCTURA DE FLUJO DE EFECTIVO (valores expresados en millones de pesos)

	30/09/2025	30/09/2024
Flujo neto de efectivo generado por / (utilizado en) actividades operativas	2.452	(130)
Flujo neto de efectivo generado en las actividades de inversión	785	1.889
Flujo neto de efectivo utilizado en actividades de financiación	(3.419)	(1.453)
(Disminución) / Aumento neto en efectivo y equivalentes de efectivo	(182)	306

V. DATOS ESTADISTICOS

Ventas al mercado interno (valores expresados en millones de pesos)

	30/09/2025	30/09/2024
Mercado Interno	8.902,00	9.290,00
Total de ventas	8.902,00	9.290,00

Ventas en unidades

	U. Medida	30/09/2025	30/09/2024
Coadyuvantes	lts	14.700,00	32.985,00
Curasemillas	lts	195,00	-
Fertilizantes	kg y/o lts	699.530,00	657.580,00
Fungicidas	lts	20.080,00	10.140,00
Herbicidas	lts	483.886,40	842.869,85
Insecticidas	lts	68.534,00	110.680,00
		1.286.925,40	1.654.254,85

VI. ÍNDICES CONSOLIDADOS

	30/09/2025	30/06/2025
Endeudamiento sobre Activos Totales	0,90	0,88
Endeudamiento sobre Patrimonio	8,58	7,64
Liquidez Corriente	1,19	1,19
Liquidez Inmediata	0,89	0,90
Rentabilidad sobre Patrimonio	-0,03	0,55
Rentabilidad sobre Activo	0,00	0,11
Solvencia	1,12	1,13
Rentabilidad	-0,14	0,29
Inmovilización del capital	0,06	0,07

VII. PERSPECTIVAS

La economía mundial siguió creciendo moderadamente durante el año 2025 y se espera que alcance un 3% y las perspectivas para el 2026 proyectan un crecimiento del PBI mundial del 3,1%.

La actividad económica mundial y el comercio internacional se vieron alterados por algunos factores de riesgo que también podrían repercutir en las expectativas para el próximo año. Tal es el caso del incremento de los aranceles, los conflictos geopolíticos en Medio Oriente y Europa, los altos déficits fiscales en países como EEUU y algunos países europeos y cierta incertidumbre sobre el rol del dólar en el comercio internacional. EL FMI advierte que estos riesgos podrían frenar el crecimiento proyectado del 3,1% para 2026 si se intensifican las tensiones o se deteriora la confianza de los mercados.

La inflación mundial para el 2025 se estima que será de 4,2% manteniendo una desaceleración con respecto a años anteriores. Para el 2026 se prevé una inflación mundial del 3.6%. La tendencia a la baja es menor o nula en los servicios y mayor en el precio de los bienes. Como ejemplo de ello podemos mencionar Lo ocurrido en 2025 donde pudimos ser testigos de precios de los agroquímicos hacia la baja y al mismo tiempo un alza en costos de flete.

La mayoría de los bancos centrales han comenzado a reducir sus tasas de interés tras haber controlado la inflación. Las condiciones financieras globales se han distendido, favoreciendo una política monetaria más laxa. Se espera que las tasas sigan bajando en economías de avanzada, mientras que en mercados emergentes la decisión dependerá de la estabilidad cambiaria y fiscal a partir de las políticas económicas que se implementen.

En Argentina, aunque el Banco Central ha comenzado a flexibilizar su política, las decisiones siguen siendo condicionadas por la estabilidad del tipo de cambio, la inflación y el déficit fiscal. Si bien la inflación ha sido controlada, las condiciones financieras han mejorado, sigue existiendo un riesgo emergente producto de la volatilidad cambiaria y la dependencia de flujos de capital externos.

Desde el punto de vista climático, los estudios indican la posibilidad de una probable transición hacia La Niña durante la primavera y el verano en el hemisferio sur. De ser así se espera déficit de lluvias, mayor riesgo de heladas tardías, mayor amplitud térmica. Los expertos advierten que los efectos de la Niña no son uniformes ni garantizados, explican solo el 25% de la variabilidad climática y pueden interactuar con otros factores regionales.

La Campaña de Fina 25/26 comenzó con excelentes condiciones de siembra y un aumento en la superficie sembrada de trigo, aunque los excesos de lluvias en Buenos Aires podrían afectar los rendimientos. Ya acercándonos a la fecha de cosecha, se percibe una muy buena evolución de los cultivos

Con respecto a la Campaña Gruesa 25/26 se perfila como un ciclo de alta incertidumbre económica. Los márgenes ajustados exigen una gestión eficiente de costos, planificación financiera y estrategias de cobertura ante riesgos de mercado y clima.

Las tareas de siembra de primera ya están próximas a terminar y en términos generales se han efectuado con normalidad.

Si bien el maíz presenta el menor rinde de indiferencia, lo que lo posiciona como el cultivo con mejor relación entre costos e ingresos en zonas semiáridas. Sin embargo, sigue siendo vulnerable a variaciones en el precio internacional y al costo del flete.

Soja, sorgo y girasol, exhiben incrementos en los costos directos medidos en quintales, lo que reduce su competitividad. La soja, en particular, enfrenta un escenario de precios internacionales moderados y costos internos elevados.

El nivel de facturación alcanzado por InsuAgro durante el trimestre finalizado el 30-09-2025 fue menor al mismo trimestre del ejercicio anterior y lo atribuimos básicamente a demoras en el arranque de las campañas de siembra por condiciones climáticas y/o por la postergación en la toma de decisiones de siembra por parte de los productores afectadas por cuestiones políticas, económicas y financieras. Al cierre del trimestre se evidenció una clara tendencia a la normalización de los niveles de actividad

Con respecto a nuestra política financiera, continuamos disminuyendo el nivel de endeudamiento. Hemos podido adaptarnos a un mercado financiero que ha retraído su oferta de apalancamiento de capital de trabajo para con las empresas dedicadas al agro. Tenemos altas expectativas de que se reabra el acceso a esos mercados y que accederemos fácilmente en virtud del inmejorable historial financiero de InsuAgro.

Las condiciones financieras del sector agrícola originadas en la campaña agrícola anterior han ocasionado retrasos en las cobranzas de los créditos por ventas, que sumado a las restricciones de oferta de capital de trabajo descriptas precedentemente, han generado dificultades para hacer frente a nuestras obligaciones financieras en los términos acordados. Para subsanar estas dificultades temporales, hemos definido llevar a cabo una estrategia basada en:

- en la renegociación de las deudas comerciales con los proveedores.
- En la optimización del capital de trabajo mediante un reajuste en nuestro plan de compras y estructura de costos

La generación de flujo de caja suficiente para cumplir con nuestras obligaciones comerciales, durante los próximos doce meses, dependerá del éxito de estas iniciativas, cuya ocurrencia no pueden garantizarse dado que son factores que no están completamente bajo nuestro control. Si bien esta situación genera una incertidumbre sobre la capacidad de la Compañía para continuar operando, debemos tener presente la alianza estratégica que tenemos con muchos proveedores que facilitará el cumplimiento de la estrategia elegida.

Por último, subsiste la problemática para la regularización de deudas con proveedores del exterior originadas durante el gobierno anterior. En este punto InsuAgro continuará con su estrategia de priorizar la normalización a efectos de mantener la excelente relación comercial que mantiene con sus proveedores y en tal sentido ha utilizado otras alternativas de pago ante la imposibilidad de acceso al MULC.

Aprovechamos para agradecer el acompañamiento de los proveedores para superar estas dificultades ajenas a la voluntad de InsuAgro.

En relación con nuestras acciones de Producción y Marketing es importante destacar que durante los años 2024 y 2025 hemos incorporado nuevos productos esencialmente biológicos acompañados con campañas de marketing, jornadas de actualización técnica y ensayos a campo. Las respuestas han sido muy satisfactorias dejando en evidencia un gran interés por parte de nuestros clientes, lo que nos genera grandes expectativas en las futuras ventas de estos productos. Durante el presente ejercicio seguiremos con idéntica política de inversiones, orientada a dos objetivos bien definidos, por un lado, la obtención de registros de nuevos productos de formulación local para seguir fomentando la industria nacional y, por otro lado, al desarrollo de productos para nuestra línea de bio-estimulación.

Con respecto a nuestra estructura, mantendremos la misma política orientada a la austeridad de costos fijos que nos ha caracterizado desde nuestros orígenes.

El Directorio de Insumos Agroquímicos SA considera que ante un escenario futuro que se estima promisorio, con márgenes de rentabilidad quizás un poco más bajos que los actuales y continuando con una política austera de gastos como la ejecutada en la actualidad, se alcanzarán muy buenos resultados en el presente ejercicio