

**RESEÑA INFORMATIVA SOBRE LOS ESTADOS FINANCIEROS POR EL PERÍODO INTERMEDIO
SEIS MESES FINALIZADO EL 30 DE NOVIEMBRE DE 2025**
Información requerida por el artículo 4, capítulo III, Título IV de las Normas de la Comisión Nacional de Valores (N.T. 2013)

COMENTARIOS GENERALES

De conformidad con lo dispuesto por las Normas de la Comisión Nacional de Valores (N.T. 2013), se expone seguidamente una serie de comentarios sobre la evolución de las actividades desarrolladas por la Sociedad, que deben ser leídas juntamente con los estados financieros correspondientes al período de seis meses finalizado el 30.11.2025.

En lo comercial, la Sociedad continuó desarrollando sus canales de comercialización tanto de mercado interno como de mercado externo. Dentro del contexto internacional y en el marco de una estrategia exportadora, la Sociedad prevé continuar con el desarrollo de sus exportaciones y crecer en nuevos mercados de especialidades.

Por el período comprendido entre el 1° de junio de 2025 y el 30 de noviembre del 2025, la Sociedad continúa trabajando en la mejora de sus contribuciones a través de eficiencias productivas y la revisión permanente de costos y gastos en todas sus unidades de negocios.

El período de seis meses finalizado el 30 de noviembre de 2025 arrojó un resultado en miles de pesos de 701.804 ganancia antes del impuesto a las ganancias, y un resultado integral final en miles de pesos de 1.112.370 ganancia neto del cargo por el citado impuesto y otros resultados integrales.

ESTRUCTURA DE RESULTADOS INTEGRALES:

	30.11.2025	30.11.2024	30.11.2023	30.11.2022
Resultado antes de resultados financieros	919.846	(789.547)	(1.009.491)	(145.635)
Resultados financieros	(1.621.650)	442.119	144.451	394.409
Resultado antes de impuesto a las ganancias	701.804	(347.428)	(865.040)	248.774
Impuesto a las ganancias	(436.774)	(363.355)	416.534	(32.801)
Resultado neto del periodo	265.030	(710.783)	(448.506)	215.973
Diferencia en conversión	847.340	583.033	(287.301)	(394.947)
Total resultado integral del periodo	1.112.370	(127.750)	(735.807)	(178.974)

ESTRUCTURA FINANCIERA:

	30.11.2025	30.11.2024	30.11.2023	30.11.2022
Activo no corriente	4.200.319	4.454.496	1.939.573	809.610
Activo corriente	21.307.475	15.989.745	7.896.288	4.723.680
Total del activo	25.507.794	20.444.241	9.835.861	5.533.290
Pasivo no corriente	1.046.060	729.782	2.895.698	1.533.042
Pasivo corriente	19.445.010	17.017.337	5.261.531	2.998.584
Total del pasivo	20.491.070	17.747.119	8.157.229	4.531.626
Patrimonio	5.016.724	2.697.122	1.678.632	1.001.664
Total del pasivo y patrimonio	25.507.794	20.444.241	9.835.861	5.533.290

ESTRUCTURA DE FLUJO DE EFECTIVO:

	<u>30.11.2025</u>	<u>30.11.2024</u>	<u>30.11.2023</u>	<u>30.11.2022</u>
Flujo neto de efectivo generado (utilizado en) por las operaciones	3.297.357	(468.231)	888.427	831.888
Flujo neto de efectivo utilizado en las actividades de inversión	(369.247)	(336.107)	(255.234)	(102.010)
Flujo neto de efectivo (utilizado en) generado por las actividades de financiación	(6.805.286)	651.582	(408.402)	(513.232)
(Utilización) Generación neta de efectivo	<u>(3.877.176)</u>	<u>(152.756)</u>	<u>224.791</u>	<u>216.646</u>

INDICES COMPARATIVOS:

	<u>30.11.2025</u>	<u>30.11.2024</u>	<u>30.11.2023</u>	<u>30.11.2022</u>
Liquidez (1)	1,10	0,94	1,50	1,58
Solvencia (2)	0,24	0,15	0,20	0,22
Inmovilización del capital (3)	0,16	0,22	0,19	0,15
Rentabilidad (4)	0,06			

- (1) Activo corriente / Pasivo corriente
(2) Patrimonio neto / Pasivo total
(3) Activo no corriente / Activo total
(4) Resultado del ejercicio/ (Patrimonio neto promedio)

DATOS ESTADISTICOS COMPARATIVOS:

	<u>30.11.2025</u>	<u>30.11.2024</u>	<u>30.11.2023</u>	<u>30.11.2022</u>
Volumen de producción cereales (Tn)	428	1.528	547	4.922
Volumen de ventas cereales (Tn)	35.168	31.322	20.640	34.751

PERSPECTIVAS

En línea con la visión estratégica de la compañía, se intensificará el plan de acción comercial de captura de negocios de mayor rentabilidad, priorizando el retorno sobre el capital invertido. Se buscará un crecimiento sostenido en las distintas unidades de negocio que conforman la empresa.

Desde las áreas de soporte se buscará eficientizar los aspectos financieros, impositivos y logísticos para mejorar la performance comercial.

La empresa continuará optimizando su estructura de capital de trabajo en línea con el trabajo realizado en el ejercicio cerrado.