

INSUMOS AGROQUIMICOS S.A.

Av. Santa Fé 1731 – Piso 3 Oficina 12
(1060) Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Argentina.

Reseña Informativa

En cumplimiento de lo establecido por la Comisión Nacional de Valores en la Resolución General N.º 368/01, el Directorio de la Sociedad ha aprobado la presente reseña informativa correspondiente al período de seis meses iniciado el 1 de julio de 2025 y finalizado el 31 de diciembre de 2025.

I. COMENTARIO SOBRE LAS ACTIVIDADES DE LA SOCIEDAD INSUMOS AGROQUIMICOS

Al 31 de diciembre de 2025, fecha en la cual finaliza el segundo trimestre del ejercicio económico N° 25, la sociedad Insumos Agroquímicos S.A. obtuvo un total de ingresos de \$ 24.881 millones de pesos, \$ 742 millones más en comparación al mismo ejercicio de 2024.

El margen bruto fue de \$ 6.030 millones de pesos, lo que representa un margen del 24% sobre los ingresos por ventas.

Los gastos administrativos y comerciales en el periodo comprendido fueron de \$ 4.821 millones de pesos, representando un 19 % de los ingresos por ventas.

El resultado operativo del ejercicio mencionado fue de \$ 1190 millones de pesos de ganancia mientras que en igual periodo de 2024 alcanzó \$963 millones de pesos de ganancia.

Los resultados financieros, alcanzaron los \$ 1.251 millones de pérdida, formado principalmente por \$ 813 millones de pérdida de intereses financieros (intereses ganados netos de intereses perdidos), \$ 318 millones de pérdidas de diferencias de cambio y \$ 120 millones de pérdida por cambios en el valor razonable de activos y pasivos.

El resultado antes de impuestos arrojó una pérdida de \$61 millones de pesos de mientras que en igual periodo de 2024 alcanzó una pérdida de \$294 millones de pesos.

La Sociedad continúa con su política de mantener niveles adecuados de liquidez para el cumplimiento de sus obligaciones. Al 31 de diciembre de 2025 el nivel de liquidez de la sociedad (activo corriente neto de inventario), asciende a \$ 56.188 millones registrando un aumento de \$ 13.101 millones con respecto a la posición al inicio del ejercicio.

El flujo neto de efectivo generado por las actividades de operación ascendió a \$ 3.325 millones, el flujo neto de efectivo utilizado en las actividades de financiación ascendió a \$ 4.080 millones y el flujo neto de efectivo generado por las actividades de inversión ascendió a \$242 millones.

La deuda financiera al cierre del periodo asciende a \$ 23.971 millones, estructurada en un 4% a corto plazo y 96% a largo plazo, comparada con la estructuración al 30 de junio de 2025 donde se componía de un 95% a corto plazo y un 5% a largo plazo.

Millones de pesos	31/12/2025		30/06/2025	
Deuda financiera no corriente	23.031	96%	429	5%
Deuda financiera corriente	940	4%	9.032	95%
Total de deuda financiera	23.971		9.461	

II. ESTRUCTURA DE LA SITUACIÓN FINANCIERA (valores expresados en millones de pesos)

	31/12/2025	30/06/2025
Activo Corriente	71.295,23	56.766,13
Activo No Corriente	3.664,60	4.154,89
Total del Activo	74.959,83	60.921,01
Pasivo Corriente	43.709,88	47.614,79
Pasivo No Corriente	23.071,55	6.256,59
Total del Pasivo	66.781,43	53.871,38
Patrimonio Neto controlante	8.178,40	7.049,64
Total Patrimonio	8.178,40	7.049,64

III. ESTRUCTURA DE RESULTADOS INTEGRALES (valores expresados en millones de pesos, excepto el resultado por acción básica y diluida atribuible a accionistas de la Sociedad durante el período)

	31/12/2025	31/12/2024
Ingresos por ventas	24.881	24.139
Costo de ventas	(18.851)	(17.499)
Resultado bruto	6.030	6.640
Gastos de comercialización	(3.771)	(4.532)
Gastos de administración	(1.050)	(1.144)
Participación en las ganancias o pérdidas de los negocios conjuntos y asociadas	-	(16)
Otros ingresos y egresos, netos	(19)	15,00
Resultado operativo	1.190	963
Resultados financieros netos	(1.251)	(1.257)
Resultado antes de impuesto a las ganancias	(61)	(294)
Impuesto a las ganancias	(94)	803
Resultado del ejercicio	(155)	509
Resultado por acción básica y diluida atribuible a accionistas de la Sociedad durante el período (expresada en \$ por acción)	(7,05)	23,12
Otros resultados integrales:		
<i>Partidas que no se clasifican en resultados</i>		
Diferencia por conversión	1.284	(778)
Otros resultados integrales del ejercicio	1.284	(778)
Resultado integral total del ejercicio	1.129	(269)

IV. ESTRUCTURA DE FLUJO DE EFECTIVO (valores expresados en millones de pesos)

	31/12/2025	31/12/2024
Flujo neto de efectivo generado por / (utilizado en) actividades operativas	3.325	(5.007)
Flujo neto de efectivo generado por las actividades de inversión	242	1.285
Flujo neto de efectivo (utilizado en) / generado por actividades de financiación	(4.080)	3.717
Disminución neta en efectivo y equivalentes de efectivo	(513)	(5)

V. DATOS ESTADISTICOS

Ventas al mercado interno (valores expresados en millones de pesos)

	31/12/2025	31/12/2024
Mercado Interno	24.881,00	24.139,00
Total de ventas	24.881,00	24.139,00

Ventas en unidades

	U. Medida	31/12/2025	31/12/2024
Coadyuvantes	lts	159.035,00	26.400,00
Curasemillas	lts	535,00	510,00
Fertilizantes	kg y/o lts	1.369.610,00	1.635.040,00
Fungicidas	lts	47.620,00	41.115,00
Herbicidas	lts	1.034.005,60	1.591.264,60
Insecticidas	lts	192.871,00	260.772,40
		2.803.676,60	3.555.102,00

VI. ÍNDICES CONSOLIDADOS

	31/12/2025	30/06/2025
Endeudamiento sobre Activos Totales	0,89	0,88
Endeudamiento sobre Patrimonio	8,17	7,64
Liquidez Corriente	1,56	1,19
Liquidez Inmediata	1,23	0,90
Rentabilidad sobre Patrimonio	0,14	0,55
Rentabilidad sobre Activo	0,02	0,11
Solvencia	1,12	1,13
Rentabilidad	-0,02	0,29
Inmovilización del capital	0,05	0,07

VII. PERSPECTIVAS

En 2025, la economía mundial mostró un crecimiento débil, afectado por la desaceleración del comercio, el endurecimiento financiero previo, tensiones geopolíticas y altos niveles de deuda. Aunque la inflación siguió bajando, el crecimiento global se mantuvo por debajo de los promedios históricos.

El comercio internacional creció en 2025, pero impulsado por factores transitorios. Posteriormente aparecieron serias señales de enfriamiento como consecuencia principalmente de políticas comerciales más restrictivas y menor demanda global.

La inflación mundial del 2025 fue 4,1% y para el 2026 se prevé que sea del 3.8%. Si bien continúa la tendencia a la baja, existen riesgos que podrían frenarla tales como las tensiones geopolíticas en materia comercial, la elevada volatilidad de los commodities relacionados con energía y alimentos, incertidumbre por nuevas rondas de aranceles y el impacto de inversiones en IA que podría recalentar la demanda de ciertos sectores.

Las tasas de interés globales comenzaron a descender gradualmente durante el 2025 luego de fuertes subas ocurridas en años anteriores. La normalización fue desigual, dado que mientras las políticas monetarias en las economías más avanzadas fueron menos restrictivas, las tasas seguían siendo elevadas en economías emergentes debido a presiones inflacionarias persistentes. Se prevé que la política financiera global en 2026 estará marcada por la flexibilización monetaria gradual, la reconstrucción del espacio fiscal y la mayor coordinación entre la política monetaria, fiscal e industrial. En línea con la política monetaria para el 2026 se estima que la política fiscal será más disciplinada, pero sin recortes bruscos apuntalando a grupos vulnerables y sectores estratégicos.

En Argentina hubo una marcada transformación del sistema financiero durante el año 2025, impulsada por el gobierno conforme su programa de estabilización basado en la normalización del mercado cambiario, reconstrucción de la autoridad monetaria, reducción de la carga fiscal y la atracción de inversiones. Complementariamente en materia de política financiera internacional, durante el año pasado Argentina accedió a importantes fuentes de financiación tanto por parte de del FMI como por parte de USA que permitieron estabilizar el mercado cambiario, reforzar las reservas del Banco Central, mejorar la capacidad de pago de la deuda y sostener políticamente al programa económico actual.

Con respecto al año 2026, las perspectivas financieras para Argentina son más favorables que en años anteriores en virtud de que se espera un crecimiento robusto, estabilización monetaria, fortalecimiento del sistema financiero, apoyo externo sin precedentes y un programa de reformas estructurales con mayor viabilidad económica.

Desde el punto de vista climático, los estudios reafirman una influencia de una Niña débil/neutra con un verano con menos precipitaciones y un otoño con posibles heladas tempranas. Se espera déficit de lluvias, mayor amplitud térmica y con tormentas localmente intensas.

Habiendo prácticamente finalizado la cosecha de la Campaña de Fina 25/26 se confirmaron las expectativas alcanzando un récord de 27,8 Mt de trigo con rendimiento promedio de 43,5 qq/ha, mientras que la cebada cosechada fue de 5,1 Mt con un rendimiento de 39,23 qq/ha.

La Campaña de Gruesa 25/26 transita un escenario climático complejo, con contrastes hídricos fuertes, estrés por falta de lluvias en zonas clave y, a la vez, cultivos con buen potencial en regiones beneficiadas con abundantes precipitaciones. Este mes marca el inicio del período crítico para la soja de primera y la definición de rindes para el maíz temprano.

La siembra de soja alcanzó el 96,2% del área proyectada, acercándose al cierre de la implantación. Las regiones de sur de Córdoba, oeste bonaerense, y ciertos sectores de la zona núcleo son zonas críticas por sequía. La soja está en alerta, especialmente la de segunda, con riesgo productivo creciente si no llueve en las próximas semanas.

El maíz mientras tanto presenta un 93,1% de avance de siembra del área proyectada con ciertas demoras por problemas de humedad. La Bolsa de Comercio de Rosario estima producción récord de 62 Mt, sin embargo, remarca que el cambio abrupto en el régimen de lluvias desde fines de diciembre recortó las expectativas de rindes del maíz temprano, mientras que el tardío sostiene el potencial de récord, si llegan las lluvias en febrero.

Por su parte el girasol es el cultivo más favorecido. Presenta rindes superiores al promedio histórico y mantiene una evolución más estable que soja y maíz gracias a su mejor adaptación al estrés hídrico y su buena implantación.

El maíz presenta el menor rinde de indiferencia, lo que lo posiciona como el cultivo con mejor relación entre costos e ingresos en zonas semiáridas. Sin embargo, sigue siendo vulnerable a variaciones en el precio internacional y al costo del flete.

Soja, sorgo y girasol, exhiben incrementos en los costos directos medidos en quintales, lo que reduce su competitividad. La soja, en particular, enfrenta un escenario de precios internacionales moderados y costos internos elevados.

El nivel de facturación alcanzado por InsuAgro durante el trimestre finalizado el 31-12-2025 fue menor al mismo trimestre del ejercicio anterior. Se observa una demanda moderada basada en una intención de compra que se circunscribe a lo estrictamente necesario. Se han reducido sensiblemente los stocks de los

distribuidores. No obstante, se advierte un potencial importante en la comercialización insecticidas en el corto plazo.

Con respecto a nuestra política financiera, continuamos disminuyendo el nivel de endeudamiento con el mercado financiero y hemos celebrado un acuerdo con Rizobacter Argentina S.A y Bioceres Semillas S.A.U para reestructurar la deuda comercial que se mantenía con estas compañías, firmando un mutuo a largo plazo y así poder mejorar nuestro capital de trabajo. Hemos podido adaptarnos a un mercado financiero que ha retraído su oferta de apalancamiento de capital de trabajo para con las empresas dedicadas al agro. Tenemos altas expectativas de que se reabra el acceso a esos mercados y que accederemos fácilmente en virtud del inmejorable historial financiero de InsuAgro.

Las condiciones financieras del sector agrícola originadas en la campaña agrícola anterior han ocasionado retrasos en las cobranzas de los créditos por ventas, que, sumado a las restricciones de oferta de capital de trabajo descriptas precedentemente, han generado dificultades para hacer frente a nuestras obligaciones comerciales en los términos acordados. Para subsanar estas dificultades temporales, hemos definido llevar a cabo una estrategia basada en:

- en la renegociación de las deudas comerciales con los proveedores.
- En la optimización del capital de trabajo mediante un reajuste en nuestro plan de compras y estructura de costos

La generación de flujo de caja suficiente para cumplir con nuestras obligaciones comerciales, durante los próximos doce meses, dependerá del éxito de estas iniciativas, cuya ocurrencia no pueden garantizarse dado que son factores que no están completamente bajo nuestro control. Si bien esta situación genera una incertidumbre sobre la capacidad de la Compañía para continuar operando, debemos tener presente la alianza estratégica que tenemos con muchos proveedores que facilitará el cumplimiento de la estrategia elegida.

Por último, subsiste la problemática para la regularización de deudas con proveedores del exterior originadas durante el gobierno anterior. En este punto InsuAgro continuará con su estrategia de priorizar la normalización a efectos de mantener la excelente relación comercial que mantiene con sus proveedores y en tal sentido ha utilizado otras alternativas de pago ante la imposibilidad de acceso al MULC. Aprovechamos para agradecer el acompañamiento de los proveedores para superar estas dificultades ajenas a la voluntad de InsuAgro.

Continúan nuestras acciones de Marketing orientadas a fortalecer el posicionamiento de nuestros bioestimulantes. Durante el presente ejercicio seguiremos con idéntica política de inversiones, orientada a dos objetivos bien definidos, por un lado, la obtención de registros de nuevos productos de formulación local para seguir fomentando la industria nacional y, por otro lado, al desarrollo de productos para nuestra línea de bio-estimulación.

Con respecto a nuestra estructura, mantendremos la misma política orientada a la austeridad de costos fijos que nos ha caracterizado desde nuestros orígenes. Concretamente durante este trimestre hemos reducido nuestros gastos en relación con igual período del año anterior.

El Directorio de Insumos Agroquímicos SA considera que, ante un escenario futuro con niveles de facturación crecientes de manera moderada, pero con mejores márgenes de rentabilidad quizás un poco más bajos que los actuales y continuando con una política austera de gastos como la ejecutada en la actualidad, se alcanzarán muy buenos resultados en el presente ejercicio