



## Loma Negra anuncia resultados del 4T25

**Buenos Aires, 5 de marzo de 2026 – Loma Negra, (NYSE: LOMA; BYMA: LOMA),** (“Loma Negra” o la “Compañía”), el principal productor de cemento de la Argentina anunció hoy los resultados para el período de tres meses terminado el 31 de diciembre de 2025 (“Resultados del 4T25”).

### Aspectos Relevantes del 4T25

- Los ingresos por ventas netas alcanzaron Ps. 225.233 millones (US\$ 152 millones) y disminuyeron 1,7% interanual, explicado principalmente por una caída de 4,4% en la línea superior del segmento Cemento.
- El EBITDA Ajustado Consolidado alcanzó Ps. 44.293 millones, disminuyendo 33,4% interanual en pesos, mientras que en dólares se ubicó en US\$ 37 millones, con una caída de 26,9% respecto al 4T24.
- El margen de EBITDA Ajustado Consolidado se situó en 19,7%, disminuyendo 938 puntos básicos interanual desde 29,0%.
- La Ganancia Neta fue de Ps. 5.895 millones, comparada con una ganancia neta de Ps. 29.096 millones en el mismo período del año anterior, principalmente explicada por un menor desempeño operativo, junto con una pérdida en los resultados financieros netos.
- La Deuda Neta se ubicó en Ps. 266.492 millones (US\$ 183 millones), representando un ratio Deuda Neta/EBITDA Ajustado de los últimos doce meses de 1,47x, comparado con 0,89x en el ejercicio 2024.

### Aspectos Relevantes del Ejercicio 2025

- Los ingresos netos alcanzaron Ps. 848.087 millones (US\$ 606 millones), disminuyendo 7,8% interanual, principalmente impulsados por menores ingresos en nuestro segmento principal de Cemento, mientras que los otros segmentos mostraron un desempeño mixto.
- El EBITDA Ajustado Consolidado alcanzó Ps. 181.002 millones, disminuyendo 24,0% interanual en pesos, mientras que en dólares se ubicó en US\$ 146 millones, con una caída de 26,1% interanual.
- El margen de EBITDA Ajustado Consolidado se situó en 21,3%, contrayéndose 454 puntos básicos desde 25,9% en 2024.
- La Ganancia Neta fue de Ps. 22.821 millones, mostrando una disminución de 88,7% interanual.
- Loma Negra presenta su quinto Reporte de Sostenibilidad correspondiente al ejercicio 2025, el cual refleja nuestro desempeño económico, ambiental y social, y reafirma nuestro compromiso de informar de manera transparente a nuestros grupos de interés sobre nuestras acciones y sus impactos.

La Compañía ha presentado ciertas cifras financieras, Tabla 1b y Tabla 11, en dólares estadounidenses y pesos sin dar efecto a la NIC 29. La Compañía ha preparado toda la otra información financiera aquí presentada aplicando la NIC 29.

**Sobre los resultados financieros y operacionales del cuarto trimestre del 2025, Sergio Faifman, CEO de Loma Negra, señaló:** *"El 2025 marcó un año de recuperación gradual para la economía argentina y para la industria del cemento. Los volúmenes mejoraron, aunque la recuperación ha sido más lenta de lo inicialmente esperado y la industria aún tiene un camino significativo por recorrer para retornar a los niveles de 2023. Si bien el ritmo de normalización continúa siendo moderado, somos optimistas en que el país avanza en la dirección correcta, en la medida en que la estabilidad macroeconómica continúa consolidándose.*

*Durante el año, completamos la implementación de nuestra nueva bolsa de 25 kg, una transformación operativa de gran magnitud que requirió inversiones significativas y coordinación en todas nuestras plantas. Representa un paso relevante para la industria, particularmente en términos de mejora en la seguridad y en las condiciones de trabajo de los trabajadores de la construcción.*

*Los resultados del cuarto trimestre estuvieron en línea con las tendencias observadas a lo largo del año, con márgenes que se mantuvieron ajustados en un contexto de demanda que continúa mostrando una recuperación gradual y aún frágil, junto con persistentes restricciones financieras de carácter macroeconómico. De cara a 2026, esperamos una recuperación de la rentabilidad apoyada en las iniciativas implementadas durante 2025 y, a medida que las condiciones de mercado se fortalezcan, el potencial de mejora podría ser aún mayor.*

*Al acercarnos a nuestro 100° aniversario, mantenemos nuestro compromiso con la creación de valor a largo plazo. Este año también publicamos nuestro quinto Reporte de Sustentabilidad, reafirmando nuestro foco en iniciativas de economía circular, reducción de la huella de carbono, eficiencia energética e impacto social, mientras continuamos construyendo un modelo de negocio sostenible para las próximas décadas."*

**Tabla 1: Indicadores financieros destacados***(cifras expresadas en millones de pesos, a menos que se indique lo contrario)*

	Tres meses finalizados el 31 de Diciembre de,			Doce meses finalizados el 31 de Diciembre de,		
	2025	2024	% Var.	2025	2024	% Var.
Ingresos por ventas netos	225.233	229.122	-1,7%	848.087	919.761	-7,8%
Ganancia bruta	52.949	74.631	-29,1%	185.007	245.971	-24,8%
<i>Margen de ganancia bruta</i>	23,5%	32,6%	-906bps	21,8%	26,7%	-493bps
EBITDA Ajustado	44.293	66.549	-33,4%	181.002	238.087	-24,0%
<i>Margen de EBITDA Ajustado</i>	19,7%	29,0%	-938bps	21,3%	25,9%	-454bps
Ganancia neta	5.895	29.096	-79,7%	22.821	202.094	-88,7%
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora	6.245	29.489	-78,8%	23.585	202.335	-88,3%
Ganancia por acción	10,7031	50,5399	-78,8%	40,4204	346,7714	-88,3%
Promedio de acciones en circulación	583	583	0,0%	583	583	0,0%
Deuda neta	266.492	213.567	24,8%	266.492	213.567	24,8%
Relación Deuda Neta /EBITDA Ajustado de los últimos doce meses	1,47x	0,89x	0,66x	1,47x	0,89x	0,66x

**Tabla 1b: Indicadores financieros destacados en pesos y dólares estadounidenses, como reportado previamente (Excluyendo IAS 29)***(cifras expresadas en millones de pesos, a menos que se indique lo contrario)*

En millones de Ps.	Tres meses finalizados el 31 de Diciembre de,			Doce meses finalizados el 31 de Diciembre de,		
	2025	2024	% Var.	2025	2024	% Var.
Ingresos por ventas netos	218.894	169.569	29,1%	753.640	576.798	30,7%
EBITDA Ajustado	52.617	50.147	4,9%	181.727	181.701	0,0%
<i>Margen de EBITDA Ajustado</i>	24,0%	29,6%	-554bps	24,1%	31,5%	-739bps
Ganancia neta	5.141	25.354	-79,7%	37.290	63.720	-41,5%
Deuda neta	266.492	153.182	74,0%	266.492	153.182	74,0%
Relación Deuda Neta /EBITDA Ajustado de los últimos doce meses	1,47x	0,89x	0,66x	1,47x	0,89x	0,66x

En millones de US\$	Tres meses finalizados el 31 de Diciembre de,			Doce meses finalizados el 31 de Diciembre de,		
	2025	2024	% Var.	2025	2024	% Var.
Ps./US\$, promedio	1.435,91	1.000,38	43,5%	1.244,26	918,87	35,4%
Ps./US\$, al cierre del periodo	1.459,42	1.032,50	41,3%	1.459,42	1.032,50	41,3%
Ingresos por ventas netos	152	170	-10,1%	606	628	-3,5%
EBITDA Ajustado	37	50	-26,9%	146	198	-26,1%
<i>Margen de EBITDA Ajustado</i>	24,0%	29,6%	-554bps	24,1%	31,5%	-739bps
Ganancia neta	4	25	-85,9%	30	69	-56,8%
Deuda neta	183	148	23,1%	183	148	23,1%
Relación Deuda Neta /EBITDA Ajustado de los últimos doce meses	1,47x	0,89x	0,66x	1,47x	0,89x	0,66x

## Resumen de las Operaciones

### Volumen de Ventas

**Tabla 2: Volúmenes de ventas<sup>2</sup>**

		Tres meses finalizados el 31 de Diciembre de,			Doce meses finalizados el 31 de Diciembre de,		
		2025	2024	% Var.	2025	2024	% Var.
Cemento, cemento de albañilería y cal	MM Tn	1,29	1,31	-1,2%	5,02	4,90	2,5%
Hormigón	MM m3	0,17	0,11	62,0%	0,56	0,40	42,7%
Ferroviario	MM Tn	1,06	1,03	2,8%	3,93	3,63	8,2%
Agregados	MM Tn	0,30	0,28	8,2%	1,15	0,97	19,1%

<sup>2</sup> Los volúmenes de ventas incluyen ventas entre segmentos.

Los volúmenes de ventas de cemento, cemento de albañilería y cal en el 4T25 disminuyeron 1,2% interanual, alcanzando 1,29 millones de toneladas. En línea con la tendencia observada en el trimestre anterior, la recuperación de la demanda se desaceleró en la segunda mitad del año en un contexto de creciente incertidumbre económica y política y de una base de comparación más exigente.

Un análisis más detallado por modalidad de despacho muestra un desempeño mixto. Los despachos de cemento a granel continuaron con su tendencia positiva, impulsados por mayores niveles de actividad de los productores de Hormigón, obras de mayor envergadura y proyectos de infraestructura pública. En contraste, los despachos de cemento en bolsa, más vinculados al consumo minorista, continuaron afectados por la desaceleración económica y la volatilidad macroeconómica, registrando una caída durante el trimestre.

Los volúmenes del segmento Hormigón aumentaron 62,0% interanual, impulsados principalmente por desarrollos privados vinculados a centros logísticos y determinados proyectos de infraestructura pública, como las obras en el Aeropuerto de Rosario, que dinamizaron los despachos de Hormigón.

El segmento Agregados registró una expansión interanual de 8,2%, apoyada en una demanda sostenida proveniente de obras viales y proyectos ferroviarios.

Los volúmenes del segmento ferroviario crecieron 2,8% en comparación con el mismo trimestre de 2024, impulsados por un mayor transporte de agregados graníticos y productos químicos, que más que compensaron las caídas en cemento, granos, yeso y arena de fractura. Los volúmenes de yeso y arena de fractura continúan afectados por la interrupción de la línea ferroviaria que conecta Bahía Blanca y Neuquén.

En el ejercicio 2025, nuestro principal segmento —cemento, cemento de albañilería y cal— registró una expansión interanual de 2,5%. La recuperación posterior al primer semestre perdió dinamismo en un contexto de incertidumbre electoral y financiera que impactó el nivel de actividad y la recuperación de la demanda de cemento durante la segunda mitad del año.

Los despachos de cemento a granel mostraron un mejor desempeño, respaldados por una mayor actividad en proyectos de construcción e infraestructura de mayor escala, mientras que el cemento en bolsa, más vinculado al consumo minorista, continúa rezagado en términos de recuperación. Dado que el segmento también incluye cemento de albañilería y cal, que registraron un desempeño similar al del cemento en bolsa, esto afectó el crecimiento total del segmento y resultó en una evolución por debajo de la industria cementera en su conjunto, que únicamente refleja volúmenes de cemento gris.

El segmento Hormigón cerró el año con un crecimiento interanual de 42,7%, mientras que el segmento Agregados se expandió 19,1%. En línea con los despachos de cemento a granel, la demanda de Hormigón mostró una recuperación más marcada, impulsada por proyectos industriales y una moderada reactivación de la obra pública.

El volumen del segmento ferroviario aumentó 8,2% en 2025. Si bien los volúmenes de cemento transportados se mantuvieron prácticamente estables, el fuerte incremento en agregados graníticos más que compensó la caída en yeso y arena de fractura, ambos afectados por la interrupción de la línea ferroviaria que conecta Bahía Blanca y Neuquén.

## Resumen de los Resultados Financieros

**Tabla 3: Estado del Resultado Integral Consolidado**

(cifras expresadas en millones de pesos, a menos que se indique lo contrario)

	Tres meses finalizados el 31 de Diciembre de,			Doce meses finalizados el 31 de Diciembre de,		
	2025	2024	% Var.	2025	2024	% Var.
Ingresos por ventas netas	225.233	229.122	-1,7%	848.087	919.761	-7,8%
Costo de ventas	(172.284)	(154.490)	11,5%	(663.080)	(673.790)	-1,6%
<b>Ganancia bruta</b>	<b>52.949</b>	<b>74.631</b>	<b>-29,1%</b>	<b>185.007</b>	<b>245.971</b>	<b>-24,8%</b>
Gastos de comercialización y administración	(29.148)	(27.424)	6,3%	(94.345)	(96.261)	-2,0%
Otros ingresos netos	1.096	3.395	-67,7%	4.813	5.992	-19,7%
Impuesto a los débitos y créditos bancarios	(2.051)	(2.525)	-18,7%	(9.033)	(9.761)	-7,5%
<b>Ingresos (costos) financieros, netos</b>						
Resultado por exposición al cambio del poder adquisitivo de la moneda	19.722	29.753	-33,7%	90.039	345.815	-74,0%
Diferencia de cambio	(15.143)	(13.942)	8,6%	(85.133)	(57.498)	48,1%
Ingresos financieros	1.188	941	26,2%	3.977	2.582	54,0%
Egresos financieros	(15.568)	(15.626)	-0,4%	(57.960)	(108.557)	-46,6%
<b>Resultado antes de impuestos a las ganancias</b>	<b>13.044</b>	<b>49.205</b>	<b>-73,5%</b>	<b>37.365</b>	<b>328.282</b>	<b>-88,6%</b>
<b>Impuesto a las ganancias</b>						
Corriente	(8.447)	(13.659)	-38,2%	(19.512)	(87.414)	-77,7%
Diferido	1.298	(6.449)	n/a	4.967	(38.774)	n/a
<b>(Pérdida) / Ganancia neta</b>	<b>5.895</b>	<b>29.096</b>	<b>-79,7%</b>	<b>22.821</b>	<b>202.094</b>	<b>-88,7%</b>

### Ingresos por Ventas Netas

Los ingresos por **Ventas Netas** disminuyeron 1,7% en el 4T25, alcanzando Ps. 225.233 millones, frente a Ps. 229.122 millones en el mismo trimestre del año anterior, principalmente como consecuencia del menor desempeño de la línea de ingresos del negocio de Cemento, seguido por el resto de los segmentos, con excepción del negocio de Hormigón.

El segmento Cemento, Cemento de Albañilería y Cal registró una caída interanual de 4,4% en ingresos, reflejando principalmente condiciones de precios más débiles en comparación con el mismo período del año anterior. No obstante, los precios mostraron una mejora secuencial por segundo trimestre consecutivo, profundizando la recuperación en términos reales observada en el trimestre previo y reduciendo la brecha interanual. Los volúmenes disminuyeron levemente 1,2% interanual. El cemento en bolsa continúa evidenciando un desempeño más débil, afectando la recuperación de la industria, mientras que los despachos de cemento a granel mantienen una tendencia positiva.

Los ingresos del segmento Hormigón aumentaron significativamente 37,1% en el trimestre respecto del 4T24, con una expansión de volúmenes de 62,0% que compensó la dinámica de precios más débil en un entorno altamente competitivo. El crecimiento de los volúmenes estuvo respaldado por una mayor actividad en proyectos de infraestructura, particularmente en la provincia de Santa Fe, y por desarrollos privados vinculados principalmente a infraestructura logística.

En la misma línea, los ingresos del segmento Agregados se mantuvieron prácticamente estables, con una leve disminución interanual de 0,9%. Los volúmenes de ventas crecieron 8,2%, impulsados por una mayor actividad en obras viales y proyectos ferroviarios. Sin embargo, este efecto positivo de volúmenes fue compensado por una dinámica de precios más débil en un entorno competitivo. Asimismo, el mix de ventas tuvo un impacto negativo, dado que los proyectos viales demandan principalmente agregados finos, que presentan un menor precio promedio.

Los ingresos del segmento Ferroviario disminuyeron 8,9% en el 4T25 en comparación con el mismo trimestre de 2024, ya que el incremento de 2,8% en los volúmenes transportados solo compensó parcialmente las condiciones de precios más débiles. La interrupción de la línea ferroviaria en Bahía Blanca continuó durante el trimestre, afectando el tráfico de mayor distancia —principalmente granos, yeso y arena de fractura— lo que redujo las toneladas-kilómetro transportadas y, en consecuencia, la generación de ingresos.

En el ejercicio 2025, los ingresos netos disminuyeron 7,8%, alcanzando Ps. 848.087 millones frente a Ps. 919.761 millones en 2024, reflejando principalmente un menor desempeño de la línea de ingresos en nuestro negocio principal, Cemento, así como en los segmentos Ferroviario y Agregados, parcialmente compensado por la expansión de los ingresos del segmento Hormigón.

## Costo de Venta y Ganancia Bruta

El **costo de ventas** aumentó 11,5% interanual en el 4T25, alcanzando Ps. 172.284 millones, reflejando principalmente mayores costos en el segmento Cemento, junto con un mayor impacto de depreciaciones tras la finalización del proyecto de embolsado de 25 kg. Asimismo, el desempeño de costos en el 4T24 estableció una base de comparación exigente.

En el segmento Cemento, los costos unitarios (excluyendo depreciaciones) mantuvieron la tendencia observada en trimestres anteriores, aumentando apenas 0,8% trimestral. Los insumos energéticos continuaron contribuyendo a los esfuerzos de gestión de costos, particularmente la energía térmica. Sin embargo, mayores gastos de mantenimiento y una mayor utilización de repuestos e insumos de mantenimiento, junto con un mayor impacto de los costos de packaging asociados a la implementación de las bolsas de 25 kg, ejercieron presión al alza sobre los costos. Adicionalmente, el 4T24 estableció una base de comparación exigente para el análisis interanual, dado que ese período se benefició de costos de producción particularmente bajos.

La **ganancia bruta** disminuyó 29,1% en el cuarto trimestre, totalizando Ps. 52.949 millones frente a Ps. 74.631 millones en el 4T24. En la misma línea, el margen bruto se contrajo 906 puntos básicos interanual, alcanzando 23,5%, aunque reflejando una recuperación secuencial respecto del trimestre anterior.

Durante el ejercicio 2025, la ganancia bruta disminuyó 24,8%, ubicándose en Ps. 185.007 millones, con una contracción del margen bruto de 493 puntos básicos hasta 21,8%.

## Gastos de Comercialización y Administración

Los **Gastos de Comercialización y Administración (SG&A)** aumentaron 6,3% en el 4T25, alcanzando Ps. 29.148 millones, frente a Ps. 27.424 millones en el 4T24. Este incremento estuvo principalmente impulsado por una mayor previsión para deudores incobrables y mayores gastos en tecnología de la información (IT), parcialmente compensados por menores costos de flete y comercialización. Como porcentaje de las ventas, los SG&A se ubicaron en 12,9%, aumentando 97 puntos básicos respecto del 4T24.

Durante el ejercicio 2025, los SG&A disminuyeron 2,0% en comparación con el año anterior y representaron 11,1% de las ventas, 66 puntos básicos por encima del ejercicio 2024.

## EBITDA Ajustado & Margen

**Tabla 4: Conciliación del EBITDA ajustado y margen de EBITDA Ajustado**

(cifras expresadas en millones de pesos, a menos que se indique lo contrario)

	Tres meses finalizados el 31 de Diciembre de,			Doce meses finalizados el 31 de Diciembre de,		
	2025	2024	% Var.	2025	2024	% Var.
<b>Conciliación del EBITDA:</b>						
Ganancia neta	5.895	29.096	-79,7%	22.821	202.094	-88,7%
(+) Depreciación y amortización	19.396	15.946	21,6%	85.528	82.384	3,8%
(+) Impuesto a los débitos y créditos bancarios	2.051	2.525	-18,7%	9.033	9.761	-7,5%
(+) Impuesto a las ganancias	7.150	20.109	-64,4%	14.545	126.189	-88,5%
(+) Intereses financieros, netos	12.617	7.576	66,5%	47.156	75.517	-37,6%
(+) Diferencia de cambio	15.143	13.942	8,6%	85.133	57.498	48,1%
(+) Otros gastos financieros, netos	1.764	7.108	-75,2%	6.827	30.458	-77,6%
(+) Resultado por exposición al cambio del poder adquisitivo de la moneda	(19.722)	(29.753)	-33,7%	(90.039)	(345.815)	-74,0%
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>44.293</b>	<b>66.549</b>	<b>-33,4%</b>	<b>181.002</b>	<b>238.087</b>	<b>-24,0%</b>
<i>Margen de EBITDA Ajustado</i>	<i>19,7%</i>	<i>29,0%</i>	<i>-938bps</i>	<i>21,3%</i>	<i>25,9%</i>	<i>-454bps</i>

El **EBITDA Ajustado** disminuyó 33,4% interanual en el 4T25, totalizando Ps. 44.293 millones, frente a Ps. 66.549 millones en el mismo período del año anterior. Este desempeño estuvo principalmente explicado por resultados más débiles en el negocio de Cemento, mientras que los demás segmentos mostraron mejoras.

Como resultado, el **Margen de EBITDA Ajustado** se contrajo 938 puntos básicos, ubicándose en 19,7% en el 4T25 frente a 29,0% en el 4T24. En términos secuenciales, el margen disminuyó solo 114 puntos básicos desde 20,8% en el trimestre anterior. Asimismo, la mayor contribución de otros segmentos, que operan con márgenes estructuralmente más bajos, también afectó el margen consolidado.

En particular, el margen de EBITDA Ajustado del segmento Cemento, Cemento de Albañilería y Cal se contrajo 1.097 puntos básicos hasta 22,7%. Esta contracción estuvo principalmente impulsada por un mayor costo de ventas y una dinámica de precios más débil que, si bien mostró una mejora secuencial, continúa rezagada en términos interanuales. Además, mayores gastos de comercialización y administración (SG&A) y una menor contribución de Otros Resultados también impactaron negativamente en el desempeño del trimestre.

Por su parte, el margen de EBITDA Ajustado del segmento Hormigón se expandió 326 puntos básicos hasta -2,8% en el 4T25, frente a -6,1% en el 4T24, ya que la recuperación de los volúmenes de ventas permitió diluir costos fijos. Sin embargo, una dinámica de precios más débil en un entorno altamente competitivo continuó afectando el desempeño del segmento.

El margen de EBITDA Ajustado del segmento Agregados mejoró 80 puntos básicos hasta -8,1% en el 4T25, comparado con -8,9% en el 4T24. A pesar del crecimiento sostenido de volúmenes, la rentabilidad permaneció bajo presión debido a la persistente competencia y a un mix de ventas orientado hacia productos de menor margen.

En el segmento Ferroviario, el margen de EBITDA Ajustado mejoró 233 puntos básicos interanual, alcanzando 1,9% en el 4T25 frente a -0,4% en el 4T24. Los volúmenes crecieron modestamente, impulsados por mayores despachos de agregados graníticos. No obstante, la interrupción de la línea ferroviaria en Bahía Blanca continuó limitando el tráfico de mayor distancia —principalmente granos, yeso y arena de fractura—. Estos factores adversos fueron parcialmente mitigados por medidas de contención de costos.

Durante el ejercicio 2025, el EBITDA Ajustado disminuyó 24,0%, ubicándose en Ps. 181.002 millones, frente a Ps. 238.087 millones en el ejercicio 2024. A pesar de una recuperación moderada de los volúmenes, los márgenes enfrentaron condiciones más exigentes a lo largo del año, lo que resultó en una contracción de 454 puntos básicos en el margen de EBITDA Ajustado, hasta 21,3% desde 25,9% en 2024.

## Costos Financieros - Netos

**Tabla 5: Costos financieros, netos**

(cifras expresadas en millones de pesos, a menos que se indique lo contrario)

	Tres meses finalizados el 31 de Diciembre de,			Doce meses finalizados el 31 de Diciembre de,		
	2025	2024	% Var.	2025	2024	% Var.
Diferencia de cambio	(15.143)	(13.942)	8,6%	(85.133)	(57.498)	48,1%
Ingresos financieros	1.188	941	26,2%	3.977	2.582	54,0%
Egresos financieros	(15.568)	(15.626)	-0,4%	(57.960)	(108.557)	-46,6%
Resultado por exposición al cambio del poder adquisitivo de la moneda	19.722	29.753	-33,7%	90.039	345.815	-74,0%
<b>Ingresos (costos) financieros, netos</b>	<b>(9.801)</b>	<b>1.127</b>	<b>n/a</b>	<b>(49.077)</b>	<b>182.342</b>	<b>n/a</b>

Durante el 4T25, la Compañía registró un **Costo Financiero Neto Total** de Ps. 9.801 millones, en comparación con una ganancia de Ps. 1.127 millones registrada en el 4T24. Esta variación interanual se explicó principalmente por una menor ganancia por posición monetaria neta, dado que el efecto inflacionario sobre los pasivos monetarios se moderó considerablemente respecto del mismo período del año anterior. Las variaciones interanuales vinculadas a los ajustes por inflación se han reducido significativamente, en la medida en que la base de comparación refleja crecientemente períodos de inflación más normalizada.

Por su parte, el resultado financiero neto se mantuvo relativamente estable, disminuyendo 2,1% interanual hasta Ps. 14.381 millones, principalmente impulsado por mayores ingresos financieros como consecuencia de una mayor posición de caja durante el período.

Durante el ejercicio 2025, la Compañía registró un costo financiero neto total de Ps. 49,1 mil millones, en comparación con una ganancia financiera neta de Ps. 182,3 mil millones en 2024. Este cambio se explicó principalmente por una menor ganancia vinculada a la exposición a la inflación y por un mayor impacto de las diferencias de cambio.

## Ganancia Neta y Ganancia Neta Atribuible a los Propietarios de la Controladora

La Compañía registró una **Ganancia Neta** de Ps. 5,9 mil millones en el 4T25, en comparación con una Ganancia Neta de Ps. 29,1 mil millones en el mismo período del año anterior. La disminución se explicó principalmente por un menor desempeño operativo, junto con un resultado financiero neto más bajo que reflejó un efecto inflacionario más moderado. No obstante, la caída fue parcialmente compensada por menores gastos por impuesto a las ganancias.

La **Ganancia Neta Atribuible a los Propietarios de la Compañía** totalizó Ps. 6,2 mil millones. Durante el trimestre, la Compañía registró una ganancia por acción ordinaria de Ps. 10,7031 y una ganancia por ADR de Ps. 53,5155, en comparación con una ganancia por acción ordinaria de Ps. 50,5399 y una ganancia por ADR de Ps. 252,6996 en el 4T24.

Durante el ejercicio 2025, la Ganancia Neta Atribuible a los Propietarios de la Compañía totalizó Ps. 23,6 mil millones, frente a Ps. 202,3 mil millones en el ejercicio 2024. La disminución interanual se explicó principalmente por el impacto negativo del resultado financiero, reflejando el menor efecto de la inflación sobre la posición monetaria neta, junto con un desempeño operativo más débil.

## Capitalización

**Tabla 6: Capitalización y Relación Deuda Neta /EBITDA Ajustado**

(cifras expresadas en millones de pesos, a menos que se indique lo contrario)

	Al 31 de Diciembre de,	
	2025	2024
Total Deuda	297.908	224.818
- Deuda corriente	134.273	132.443
- Deuda no corriente	163.635	92.375
Efectivo, equivalentes de efectivo e inversiones	(31.416)	(11.252)
<b>Total deuda neta</b>	<b>266.492</b>	<b>213.567</b>
Patrimonio Neto	1.066.162	1.043.342
<b>Capitalización</b>	<b>1.364.070</b>	<b>1.268.160</b>
EBITDA Ajustado	<b>181.002</b>	<b>240.481</b>
Relación Deuda Neta /EBITDA Ajustado de los últimos doce meses	1,47x	0,89x

Al 31 de diciembre de 2025, el total de Efectivo, Equivalentes de Efectivo e Inversiones ascendía a Ps. 31.416 millones, en comparación con Ps. 11.252 millones al 31 de diciembre de 2024. La deuda total al cierre del trimestre se ubicó en Ps. 297.908 millones, compuesta por Ps. 134.273 millones en préstamos de corto plazo, incluyendo la porción corriente de la deuda de largo plazo (45% del total), y Ps. 163.635 millones en préstamos de largo plazo (55% del total). Al cierre del 4T25, el 85% (Ps. 253.981 millones) de la deuda total de Loma Negra estaba denominada en dólares estadounidenses, mientras que el 15% (Ps. 43.927 millones) estaba denominada en pesos.

Al 31 de diciembre de 2025, el 85% de la deuda consolidada de la Compañía devengaba intereses a tasa fija, mientras que el 15% restante devengaba intereses a tasa variable, principalmente vinculada a tasas de mercado de corto plazo en pesos.

Durante el trimestre, la Compañía enfrentó el vencimiento de su Obligación Negociable Clase 2, con un capital pendiente de US\$ 55,5 millones. En términos secuenciales, la deuda neta en dólares estadounidenses se redujo en US\$ 23 millones durante el trimestre, totalizando US\$ 183 millones al cierre del período.

Al cierre del trimestre, la deuda total de Loma Negra presentaba una vida promedio de 1,0 año. Con posterioridad al cierre, la Compañía emitió una nueva Obligación Negociable por US\$ 60 millones a una tasa de interés de 6,5% anual y con un plazo de 36 meses. Esta transacción fortalece aún más el perfil de vencimientos al extender la vida promedio total de la deuda.

La ratio Deuda Neta / EBITDA Ajustado (últimos doce meses) se ubicó en 1,47x al cierre del cuarto trimestre, en comparación con 0,89x al 31 de diciembre de 2024.



## Flujo de Fondos

**Tabla 7: Estado de Flujo de Efectivo Consolidado**

(cifras expresadas en millones de pesos, a menos que se indique lo contrario)

	Tres meses finalizados el 31 de Diciembre de,		Doce meses finalizados el 31 de Diciembre de,	
	2025	2024	2025	2024
<b>FLUJO DE EFECTIVO POR ACTIVIDADES DE OPERACIÓN</b>				
<b>Ganancia neta</b>	<b>5.895</b>	<b>29.096</b>	<b>22.821</b>	<b>202.094</b>
Ajustes para arribar al flujo de efectivo proveniente de las actividades de operación	34.602	28.670	139.305	(839)
Cambios en activos y pasivos operacionales	17.515	5.082	(96.730)	(37.190)
<b>Flujo neto de efectivo generado por las operaciones</b>	<b>58.012</b>	<b>62.848</b>	<b>65.396</b>	<b>164.065</b>
<b>FLUJO DE EFECTIVO POR ACTIVIDADES DE INVERSIÓN</b>				
Ingresos por venta de participación en Yguazú Cementos S.A.	-	-	1.453	-
Adquisición de Propiedades, planta y equipo e intangibles, netos	(17.503)	(27.924)	(67.293)	(94.721)
Aportes al FFFFSI	(357)	(266)	(1.553)	(1.171)
Inversiones	52.760	-	681	-
<b>Flujo neto de efectivo aplicado a las actividades de inversión</b>	<b>34.899</b>	<b>(28.189)</b>	<b>(66.711)</b>	<b>(95.891)</b>
<b>FLUJO DE EFECTIVO POR ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN</b>				
Ingresos / pagos de préstamos, intereses pagados	(128.976)	(41.035)	21.401	(62.711)
Pago de dividendos	-	-	(3)	-
Plan de recompra de acciones	-	-	-	(782)
<b>Flujo neto de efectivo aplicado a las actividades de financiación</b>	<b>(128.976)</b>	<b>(41.035)</b>	<b>21.399</b>	<b>(63.493)</b>
<b>Variación neta del efectivo y equivalentes</b>				
<b>Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del ejercicio</b>	<b>71.939</b>	<b>19.291</b>	<b>11.252</b>	<b>19.291</b>
Efecto de reexpresión en moneda homogénea de caja	(4.215)	(1.570)	(12.103)	(13.198)
Efectos de la variación del tipo de cambio sobre el efectivo y equivalentes de efectivo mantenidos en moneda extranjera	(244)	(298)	12.183	478
<b>Efectivo y equivalentes de efectivo al cierre del período</b>	<b>31.416</b>	<b>11.048</b>	<b>31.416</b>	<b>11.252</b>

En el 4T25, el flujo de efectivo neto generado por actividades operativas totalizó Ps. 58.012 millones, en comparación con Ps. 62.848 millones en el mismo período del año anterior. La disminución interanual se explicó principalmente por un menor desempeño operativo. Esto fue parcialmente compensado por una dinámica favorable del capital de trabajo, debido principalmente a que los inventarios aumentaron a un ritmo más moderado que en el 4T24, liberando efectivo. En conjunto con menores pagos de impuesto a las ganancias, este efecto más que compensó los mayores requerimientos de efectivo derivados de un incremento en los créditos por ventas y una menor contribución de las cuentas por pagar.

Durante el trimestre, la Compañía utilizó Ps. 128.976 millones en actividades de financiamiento, principalmente destinados a la cancelación de préstamos debido al vencimiento de la Obligación Negociable Clase 2. Adicionalmente, se generaron Ps. 34.899 millones por actividades de inversión, principalmente como resultado de la liquidación de inversiones de corto plazo financiadas con los fondos provenientes de la emisión de la Obligación Negociable Clase 5, los cuales posteriormente fueron aplicados a la cancelación de la Clase 2. Por su parte, el CAPEX disminuyó tras la finalización del proyecto de bolsas de 25 kilogramos.



## Eventos Recientes

---

### Emisión de Obligaciones Negociables

El 23 de enero de 2026, la Compañía emitió sus Obligaciones Negociables Clase 6 en el mercado local por un monto total de capital de US\$ 60,0 millones. Los principales términos y condiciones de la emisión se detallan a continuación.

<b>Monto de la emisión</b>	US\$ 60 millones
<b>Precio</b>	100% del capital
<b>Tasa de interés</b>	6.5% anual
<b>Pago de intereses</b>	semestrales
<b>Vencimiento</b>	Bullet - 36 meses

## 4T25 Presentación de Resultados

---

**Cuando:** 10:00 a.m. U.S. ET (12:00 m. BAT), 6 de marzo de 2026  
**Teléfono:** 0800-444-5129 (Argentina), 1-833-255-2824 (U.S.), 1-866-605-3852 (Canadá), 1-412-902-6701 (International)  
**Contraseña:** Loma Negra Call  
**Webcast:** <https://event.choruscall.com/mediaframe/webcast.html?webcastid=JW53QP05>  
**Replay:** Una repetición telefónica de la conferencia estará disponible hasta el 13 de marzo de 2026. Se puede acceder a la repetición llamando al 1-877-344-7529 (U.S. toll free), o al 1-412-317-0088 (International). La contraseña para la reproducción es 7407952. El audio de la conferencia telefónica también se archivará en el sitio web de la Compañía en [www.lomanegra.com](http://www.lomanegra.com)

### Definiciones

---

**EBITDA Ajustado** está calculado como ganancia neta más intereses financieros netos más cargo por impuesto a las ganancias, más depreciación y amortización, más diferencias del tipo de cambio, más otros costos financieros, más impuesto sobre los débitos y créditos bancarios, más resultado en participación en sociedades, más deterioro de los activos, menos resultado de operaciones discontinuas. Loma Negra considera que excluir el impuesto a los débitos y créditos del cálculo del EBITDA Ajustado es una mejor medida del desempeño operativo cuando se la compara con otras empresas internacionales.

**Deuda Neta** está calculada como Deuda menos Efectivo y equivalentes de efectivo e inversiones de corto plazo.

### Sobre Loma Negra

Fundada en 1926, Loma Negra es la compañía líder de cemento en Argentina, produciendo y distribuyendo cemento, cemento de albañilería, cal, agregados y hormigón, productos utilizados principalmente en la construcción privada y pública. Loma Negra es una empresa de cemento y hormigón integrada verticalmente, con operaciones en todo el país, respaldada por grandes reservas de piedra caliza, plantas ubicadas estratégicamente, marcas de primer nivel y canales de distribución desarrollados. Loma Negra cotiza tanto en BYMA como en NYSE en los EE. UU., donde cotiza bajo el símbolo "LOMA". Una ADS representa cinco (5) acciones ordinarias. Para obtener más información, visite [www.lomanegra.com](http://www.lomanegra.com)

### Nota

*La Compañía presentó algunas cifras convertidas de pesos argentinos a U.S. dólares a los fines comparativos. El tipo de cambio utilizado para convertir pesos a dólares estadounidenses fue el tipo de cambio de referencia (comunicación "A" 3500) reportado por el Banco Central para dólares de los Estados Unidos. La información presentada en U.S. dólares es solo para conveniencia del lector. Ciertas cifras incluidas en este informe han estado sujetas a ajustes de redondeo. En consecuencia, las cifras que se muestran como totales en ciertas tablas pueden no ser agregaciones aritméticas de las cifras presentadas en trimestres anteriores.*

*Redondeo: hemos realizado ajustes de redondeo para alcanzar algunas de las cifras incluidas en este informe. Como resultado, las cifras numéricas mostradas como totales en algunas tablas pueden no ser una agregación aritmética de las cifras que las precedieron.*

### Aviso Legal

Este comunicado contiene ciertas proyecciones y/o estimaciones futuras conforme el significado de la Ley de Títulos Valores federal de los Estados Unidos que están sujetas a riesgos e incertidumbres. Estas declaraciones son solo estimaciones basadas en nuestras expectativas y proyecciones actuales sobre resultados futuros posibles o asumidos de nuestro negocio, condiciones financieras, resultados de operaciones, liquidez, planes y objetivos. En algunos casos, puede identificar estas declaraciones estimadas por el uso de palabras tales como "creemos", "podemos", "estimamos", "continuamos", "anticipamos", "pretendemos", "debemos", "planificamos", "esperamos", "predecimos", "potencialmente", "buscamos", "prevemos" o el uso en negativo de estos términos u otras expresiones similares. Las proyecciones y/o estimaciones futuras se basan en la información actualmente disponible para nosotros. Hay factores importantes que pueden hacer que nuestros resultados reales, nivel de actividad, rendimiento o logros difieran materialmente de los resultados, del nivel de actividad, del rendimiento o de los logros expresados o implícitos en las estimaciones, que incluyen, entre otras cosas: cambios en condiciones generales económicas, políticas, gubernamentales y comerciales a nivel mundial y en Argentina, cambios en las tasas de inflación, fluctuaciones en el tipo de cambio del peso, nivel de construcción en general, cambios en la demanda y precios del cemento, cambios en los precios de la materia prima y energía, cambios en la estrategia comercial y varios otros factores. No se debe confiar en las estimaciones como predicciones de eventos futuros. Si bien creemos de buena fe que las expectativas reflejadas en las estimaciones realizadas son razonables, no podemos garantizar que se logren u ocurran resultados futuros, niveles de actividad, desempeño y eventos y circunstancias reflejados en estas estimaciones. Cualquiera o todas las estimaciones y/o proyecciones de Loma Negra realizadas en este comunicado pueden resultar incorrectas. Se deben considerar estas estimaciones a la luz de otros factores discutidos bajo el título "factores de riesgo" incluidos en el Reporte Anual de la Compañía presentado en la forma 20-F, así también como en las presentaciones periódicas realizadas en formato 6-K que son presentadas o registradas ante la Comisión Nacional de Valores y Comisión de Valores de los Estados Unidos (United States Securities and Exchange Commission). Por lo tanto, se advierte a los lectores que no confíen en estas estimaciones futuras. A menos que lo exija la ley, no asumimos la obligación de actualizar públicamente ninguna proyección y/o estimación futura por ningún motivo posterior a la fecha de este comunicado para ajustar estas estimaciones a los resultados reales o a los cambios en nuestras expectativas.

### Contactos de Relación con Inversores

Marcos I. Gradin, CFO y Relación con Inversores

Diego M. Jalón, Gerente de Relaciones con Inversores

+54-11-4319-3050

[investorrelations@lomanegra.com](mailto:investorrelations@lomanegra.com)



Marcos Gradin

--- Tablas Financieras ---

**Tabla 8: Estado de Situación Financiera Consolidado***(cifras expresadas en millones de pesos, a menos que se indique lo contrario)*

	Al 31 de Diciembre de 2025	Al 31 de Diciembre de 2024
<b>ACTIVOS</b>		
<b>Activos no corrientes</b>		
Propiedades, planta y equipo	1.361.529	1.386.785
Derecho a uso de activos	3.241	4.179
Activos Intangibles	8.711	3.811
Inversiones	91	91
Plusvalía	911	911
Inventarios	81.984	88.094
Otros créditos	1.301	8.227
Otros activos	403	895
<b>Activos no corrientes totales</b>	<b>1.458.170</b>	<b>1.492.992</b>
<b>Activos corrientes</b>		
Inventarios	294.183	265.418
Otros créditos	37.356	18.195
Cuentas comerciales por cobrar	76.819	64.787
Inversiones	21.655	761
Caja y bancos	9.761	10.491
<b>Activos corrientes totales</b>	<b>439.773</b>	<b>359.651</b>
<b>Activos totales</b>	<b>1.897.943</b>	<b>1.852.643</b>
<b>PATRIMONIO Y PASIVOS</b>		
Capital y otras cuentas de capital	347.824	347.824
Reservas	695.810	493.476
Ganancias acumuladas	23.585	202.335
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	1.067.219	1.043.634
Participaciones no controladoras	(1.056)	(292)
<b>Patrimonio total</b>	<b>1.066.162</b>	<b>1.043.342</b>
<b>PASIVOS</b>		
<b>Pasivos no corrientes</b>		
Préstamos	163.635	92.375
Provisiones	14.066	14.787
Sueldos y cargas sociales a pagar	1.958	1.985
Impuestos por pagar	4.445	-
Deudas por arrendamientos	1.328	2.366
Otras deudas	1.069	1.329
Pasivo por impuesto diferido	339.177	344.144
<b>Pasivos no corrientes totales</b>	<b>525.679</b>	<b>456.986</b>
<b>Pasivos corrientes</b>		
Préstamos	134.273	132.443
Cuentas por pagar	118.176	123.118
Anticipos de clientes	14.425	8.434
Remuneraciones y cargas sociales	24.360	23.560
Impuestos por pagar	11.361	61.624
Deudas por arrendamientos	2.205	1.826
Otras deudas	1.303	1.311
<b>Pasivos corrientes totales</b>	<b>306.102</b>	<b>352.315</b>
<b>Pasivos totales</b>	<b>831.781</b>	<b>809.302</b>
<b>Patrimonio y pasivos totales</b>	<b>1.897.943</b>	<b>1.852.643</b>

**Tabla 9: Estado de Resultado Integral Consolidado***(cifras expresadas en millones de pesos, a menos que se indique lo contrario)*

	Tres meses finalizados el 31 de Diciembre de,			Doce meses finalizados el 31 de Diciembre de,		
	2025	2024	% Var.	2025	2024	% Var.
Ingresos por ventas netas	225.233	229.122	-1,7%	848.087	919.761	-7,8%
Costo de ventas	(172.284)	(154.490)	11,5%	(663.080)	(673.790)	-1,6%
<b>Ganancia bruta</b>	<b>52.949</b>	<b>74.631</b>	<b>-29,1%</b>	<b>185.007</b>	<b>245.971</b>	<b>-24,8%</b>
Gastos de comercialización y administración	(29.148)	(27.424)	6,3%	(94.345)	(96.261)	-2,0%
Otros ingresos netos	1.096	3.395	-67,7%	4.813	5.992	-19,7%
Impuesto a los débitos y créditos bancarios	(2.051)	(2.525)	-18,7%	(9.033)	(9.761)	-7,5%
<b>Ingresos (costos) financieros, netos</b>						
Resultado por exposición al cambio del poder adquisitivo de la moneda	19.722	29.753	-33,7%	90.039	345.815	-74,0%
Diferencia de cambio	(15.143)	(13.942)	8,6%	(85.133)	(57.498)	48,1%
Ingresos financieros	1.188	941	26,2%	3.977	2.582	54,0%
Egresos financieros	(15.568)	(15.626)	-0,4%	(57.960)	(108.557)	-46,6%
<b>Resultado antes de impuestos a las ganancias</b>	<b>13.044</b>	<b>49.205</b>	<b>-73,5%</b>	<b>37.365</b>	<b>328.282</b>	<b>-88,6%</b>
<b>Impuesto a las ganancias</b>						
Corriente	(8.447)	(13.659)	-38,2%	(19.512)	(87.414)	-77,7%
Diferido	1.298	(6.449)	n/a	4.967	(38.774)	n/a
<b>Ganancia (pérdida) neta</b>	<b>5.895</b>	<b>29.096</b>	<b>-79,7%</b>	<b>22.821</b>	<b>202.094</b>	<b>-88,7%</b>
<b>Ganancia (pérdida) neta atribuible a:</b>						
Propietarios de la controladora	6.245	29.489	-78,8%	23.585	202.335	-88,3%
Participaciones no controladoras	(350)	(393)	-10,8%	(764)	(241)	217,4%
<b>Ganancia (pérdida) neta del período</b>	<b>5.895</b>	<b>29.096</b>	<b>-79,7%</b>	<b>22.821</b>	<b>202.094</b>	<b>-88,7%</b>
<b>Ganancia por acción (básica y diluida)</b>	<b>10,7031</b>	<b>50,5399</b>	<b>-78,8%</b>	<b>40,4204</b>	<b>346,7714</b>	<b>-88,3%</b>

**Tabla 10: Estado de Flujo de Efectivo Consolidado***(cifras expresadas en millones de pesos, a menos que se indique lo contrario)*

	Tres meses finalizados el 31 de Diciembre de,		Doce meses finalizados el 31 de Diciembre de,	
	2025	2024	2025	2024
<b>FLUJO DE EFECTIVO POR ACTIVIDADES DE OPERACIÓN</b>				
<b>Ganancia neta</b>	<b>5.895</b>	<b>29.096</b>	<b>22.821</b>	<b>202.094</b>
<b>Ajustes para arribar al flujo de efectivo proveniente de las actividades de operación</b>				
Impuesto a las ganancias reconocido en resultados	7.150	20.109	14.545	126.189
Depreciaciones y amortizaciones	19.396	15.946	85.528	82.384
Provisiones	3.279	1.985	8.518	6.950
Diferencia de cambio	12.116	13.370	74.908	53.613
Intereses perdidos	12.753	7.931	47.491	76.647
Pérdida por operación de títulos	-	716	-	716
Resultado de la venta de Propiedades, planta y equipo	38	(2.237)	(545)	(3.591)
Resultado por exposición al cambio del poder adquisitivo de la moneda	(19.722)	(29.753)	(90.039)	(345.815)
Desvalorización del fondo fiduciario	(408)	266	(1.099)	1.171
Pagos basados en acciones	-	338	-	898
<b>Cambios en activos y pasivos operacionales</b>				
Inventarios	(10.112)	(27.449)	(13.947)	(60.629)
Otros créditos	4.744	16.021	(19.338)	30.139
Cuentas comerciales por cobrar	(6.405)	123	(36.779)	(52.422)
Anticipos de clientes	5.229	727	7.771	(1.588)
Cuentas por pagar	22.651	29.123	18.249	71.830
Remuneraciones y cargas sociales	8.808	7.885	6.581	15.499
Provisiones	(588)	(640)	(2.053)	(1.711)
Impuestos por pagar	(5.146)	(4.970)	17.790	(7.078)
Otras deudas	(183)	(9.783)	317	(14.794)
Impuesto a las ganancias pagado	(1.483)	(5.954)	(75.321)	(16.437)
<b>Flujo neto de efectivo generado por las operaciones</b>	<b>58.012</b>	<b>62.848</b>	<b>65.396</b>	<b>164.065</b>
<b>FLUJO DE EFECTIVO POR ACTIVIDADES DE INVERSIÓN</b>				
Ingresos por venta de participación en Yguazú Cementos S.A.	-	-	1.453	-
Ingresos por venta de Propiedades, planta y equipo	1.065	586	2.003	2.276
Adquisición de Propiedades, planta y equipo	(16.337)	(28.065)	(62.886)	(96.094)
Adquisición de Intangibles	(2.231)	(444)	(6.410)	(903)
Adquisición de Inversiones	2.035	-	(50.044)	-
Ingresos por vencimientos de Inversiones	50.725	-	50.725	-
Aportes al F.F.F.S.F.I.	(357)	(266)	(1.553)	(1.171)
<b>Flujo neto de efectivo aplicado a las actividades de inversión</b>	<b>34.899</b>	<b>(28.189)</b>	<b>(66.711)</b>	<b>(95.891)</b>
<b>FLUJO DE EFECTIVO POR ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN</b>				
Emisión de obligaciones negociables	-	-	119.586	-
Nuevos préstamos	22.731	25.251	224.865	434.283
Intereses pagados	(9.640)	(8.129)	(37.414)	(81.022)
Pago de Dividendos	-	-	(3)	-
Deudas por arrendamiento	(642)	(529)	(2.326)	(2.284)
Pagos de préstamos	(141.425)	(57.628)	(283.310)	(413.688)
Compra de acciones propias en cartera	-	-	-	(782)
<b>Flujo neto de efectivo aplicado a las actividades de financiación</b>	<b>(128.976)</b>	<b>(41.035)</b>	<b>21.399</b>	<b>(63.493)</b>
Variación neta del efectivo y equivalentes	(36.065)	(6.375)	20.084	4.681
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del ejercicio	71.939	19.291	11.252	19.291
Efecto de reexpresión en moneda homogénea de caja	(4.215)	(1.570)	(12.103)	(13.198)
Efectos de la variación del tipo de cambio sobre el efectivo y equivalentes de efectivo mantenidos en moneda extranjera	(244)	(298)	12.183	478
<b>Efectivo y equivalentes de efectivo al cierre del período</b>	<b>31.416</b>	<b>11.048</b>	<b>31.416</b>	<b>11.252</b>

**Tabla 11: Información por segmentos (las cifras excluyen el impacto de las NIC 29)***(cifras expresadas en millones de pesos, a menos que se indique lo contrario)*

	Tres meses finalizados el 31 de Diciembre de,				Doce meses finalizados el 31 de Diciembre de,			
	2025	%	2024	%	2025	%	2024	%
<b>Ingresos por ventas netos</b>	<b>218.894</b>	100,0%	<b>169.569</b>	100,0%	<b>753.640</b>	100,0%	<b>576.798</b>	100,0%
Cemento, albañilería y cal	187.506	85,7%	149.450	88,1%	653.980	86,8%	510.890	88,6%
Hormigón	23.685	10,8%	13.197	7,8%	70.982	9,4%	45.911	8,0%
Ferrovionario	19.656	9,0%	16.445	9,7%	69.070	9,2%	54.071	9,4%
Agregados	5.378	2,5%	4.079	2,4%	19.463	2,6%	14.132	2,5%
Otros	3.689	1,7%	1.979	1,2%	10.825	1,4%	5.872	1,0%
Eliminaciones	(21.020)	-9,6%	(15.580)	-9,2%	(70.681)	-9,4%	(54.077)	-9,4%
<b>Costo de ventas</b>	<b>145.398</b>	100,0%	<b>105.075</b>	100,0%	<b>510.721</b>	100,0%	<b>349.813</b>	100,0%
Cemento, albañilería y cal	118.612	81,6%	86.287	82,1%	417.423	81,7%	292.531	83,6%
Hormigón	22.044	15,2%	13.464	12,8%	70.882	13,9%	45.145	12,9%
Ferrovionario	18.522	12,7%	15.107	14,4%	66.409	13,0%	47.921	13,7%
Agregados	5.513	3,8%	4.553	4,3%	21.824	4,3%	14.910	4,3%
Otros	1.726	1,2%	1.245	1,2%	4.864	1,0%	3.383	1,0%
Eliminaciones	(21.020)	-14,5%	(15.580)	-14,8%	(70.681)	-13,8%	(54.077)	-15,5%
<b>Gastos de comercialización, administración y otros</b>	<b>25.764</b>	100,0%	<b>16.485</b>	100,0%	<b>74.818</b>	100,0%	<b>51.693</b>	100,0%
Cemento, albañilería y cal	21.178	82,2%	14.032	85,1%	64.626	86,4%	45.884	88,8%
Hormigón	2.238	8,7%	734	4,5%	4.293	5,7%	1.799	3,5%
Ferrovionario	1.616	6,3%	1.102	6,7%	3.643	4,9%	2.404	4,7%
Agregados	64	0,2%	52	0,3%	225	0,3%	161	0,3%
Otros	668	2,6%	565	3,4%	2.031	2,7%	1.446	2,8%
<b>Depreciaciones y amortizaciones</b>	<b>4.885</b>	100,0%	<b>2.139</b>	100,0%	<b>13.626</b>	100,0%	<b>6.409</b>	100,0%
Cemento, albañilería y cal	3.549	72,7%	1.636	76,5%	10.119	74,3%	4.719	73,6%
Hormigón	98	2,0%	56	2,6%	397	2,9%	216	3,4%
Ferrovionario	1.050	21,5%	325	15,2%	2.049	15,0%	1.129	17,6%
Agregados	176	3,6%	120	5,6%	1.031	7,6%	340	5,3%
Otros	11	0,2%	2	0,1%	29	0,2%	6	0,1%
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>52.617</b>	100,0%	<b>50.147</b>	100,0%	<b>181.727</b>	100,0%	<b>181.701</b>	100,0%
Cemento, albañilería y cal	51.264	97,4%	50.767	101,2%	182.050	100,2%	177.193	97,5%
Hormigón	(500)	-0,9%	(944)	-1,9%	(3.796)	-2,1%	(817)	-0,4%
Ferrovionario	569	1,1%	560	1,1%	1.068	0,6%	4.875	2,7%
Agregados	(22)	0,0%	(407)	-0,8%	(1.555)	-0,9%	(599)	-0,3%
Otros	1.306	2,5%	171	0,3%	3.960	2,2%	1.050	0,6%
<b>Partidas reconciliatorias:</b>								
Efecto reexpresión a moneda homogénea	(8.323)		16.402		(725)		56.386	
Depreciaciones y amortizaciones	(19.396)		(15.946)		(85.528)		(82.384)	
Impuesto a los débitos y créditos bancarios	(2.051)		(2.525)		(9.033)		(9.761)	
Resultados financieros, netos	(9.801)		1.127		(49.077)		182.342	
Impuesto a las ganancias	(7.150)		(20.109)		(14.545)		(126.189)	
<b>Ganancia neta del período</b>	<b>5.895</b>		<b>29.096</b>		<b>22.821</b>		<b>202.094</b>	