

**RESEÑA INFORMATIVA SOBRE LOS ESTADOS FINANCIEROS POR EL PERÍODO INTERMEDIO
NUEVE MESES FINALIZADO EL 28 DE FEBRERO DE 2026**
Información requerida por el artículo 4, capítulo III, Título IV de las Normas de la Comisión Nacional de Valores (N.T. 2013)

COMENTARIOS GENERALES

De conformidad con lo dispuesto por las Normas de la Comisión Nacional de Valores (N.T. 2013), se expone seguidamente una serie de comentarios sobre la evolución de las actividades desarrolladas por la Sociedad, que deben ser leídas juntamente con los estados financieros correspondientes al período de nueve meses finalizado el 28.02.2026.

En lo comercial, la Sociedad continuó desarrollando sus canales de comercialización tanto de mercado interno como de mercado externo. Dentro del contexto internacional y en el marco de una estrategia exportadora, la Sociedad prevé continuar con el desarrollo de sus exportaciones y crecer en nuevos mercados de especialidades.

Por el período comprendido entre el 1° de junio de 2025 y el 28 de febrero del 2026, la Sociedad continúa trabajando en la mejora de sus contribuciones a través de eficiencias productivas y la revisión permanente de costos y gastos en todas sus unidades de negocios.

El período de nueve meses finalizado el 28 de febrero de 2026 arrojó un resultado en miles de pesos de 547.445 de pérdida antes del impuesto a las ganancias, y un resultado integral final en miles de pesos de 184.998 de ganancia neto del cargo por el citado impuesto y otros resultados integrales.

ESTRUCTURA DE RESULTADOS INTEGRALES:

	28.02.2026	28.02.2025	29.02.2024	28.02.2023
Resultado antes de resultados financieros	1.851.207	(1.351.148)	1.471.811	(8.439)
Resultados financieros	(2.399.835)	(249.683)	375.611	228.058
Resultado antes de impuesto a las ganancias	(548.628)	(1.600.831)	1.847.422	219.619
Impuesto a las ganancias	79.283	(226.381)	1.287.489	(177.671)
Resultado neto del periodo	(469.345)	(1.827.212)	3.134.911	41.948
Diferencia en conversión	654.343	1.299.998	(2.030.450)	(204.430)
Total resultado integral del periodo	184.998	(527.214)	1.104.461	(162.482)

ESTRUCTURA FINANCIERA:

	28.02.2026	28.02.2025	29.02.2024	28.02.2023
Activo no corriente	4.652.918	4.218.940	3.454.314	1.076.393
Activo corriente	19.632.982	14.945.599	16.015.124	4.921.284
Total del activo	24.285.900	19.164.539	19.469.438	5.997.677
Pasivo no corriente	653.695	618.557	1.330.983	1.859.342
Pasivo corriente	19.542.853	16.248.324	15.407.648	2.963.312
Total del pasivo	20.196.548	16.866.881	16.738.631	4.822.654
Patrimonio	4.089.352	2.297.658	2.730.807	1.175.023
Total del pasivo y patrimonio	24.285.900	19.164.539	19.469.438	5.997.677

ESTRUCTURA DE FLUJO DE EFECTIVO:

	<u>28.02.2026</u>	<u>28.02.2025</u>	<u>29.02.2024</u>	<u>28.02.2023</u>
Flujo neto de efectivo generado (utilizado en) por las operaciones	1.273.098	(832.010)	6.308.977	1.488.490
Flujo neto de efectivo utilizado en las actividades de inversión	(782.137)	(442.483)	(426.460)	(356.499)
Flujo neto de efectivo (utilizado en) generado por las actividades de financiación	(5.023.142)	1.380.638	(2.927.129)	(1.121.569)
(Disminución) aumento neto de efectivo	<u>(4.532.181)</u>	<u>106.145</u>	<u>2.955.388</u>	<u>10.422</u>

INDICES COMPARATIVOS:

	<u>28.02.2026</u>	<u>28.02.2025</u>	<u>29.02.2024</u>	<u>28.02.2023</u>
Liquidez (1)	1,00	0,92	1,04	1,66
Solvencia (2)	0,20	0,12	0,16	0,24
Inmovilización del capital (3)	0,19	0,22	0,17	0,17
Rentabilidad (4)	(0,12)	(0,71)	1,39	0,04

- (1) Activo corriente / Pasivo corriente
(2) Patrimonio neto / Pasivo total
(3) Activo no corriente / Activo total
(4) Resultado del ejercicio/ (Patrimonio neto promedio)

DATOS ESTADISTICOS COMPARATIVOS:

	<u>28.02.2026</u>	<u>28.02.2025</u>	<u>29.02.2024</u>	<u>28.02.2023</u>
Volumen de producción cereales (Tn)	3.262	2.815	2.957	6.417
Volumen de ventas cereales (Tn)	35.328	32.736	26.758	47.188

PERSPECTIVAS

En línea con la visión estratégica de la compañía, se intensificará el plan de acción comercial de captura de negocios de mayor rentabilidad, priorizando el retorno sobre el capital invertido. Se buscará un crecimiento sostenido en las distintas unidades de negocio que conforman la empresa.

Desde las áreas de soporte se buscará eficientizar los aspectos financieros, impositivos y logísticos para mejorar la performance comercial.

La empresa continuará optimizando su estructura de capital de trabajo en línea con el trabajo realizado en el ejercicio cerrado.