

INSUMOS AGROQUIMICOS S.A.

Av. Santa Fé 1731 – Piso 3 Oficina 12
(1060) Ciudad Autónoma de Buenos Aires, Argentina.

Reseña Informativa

En cumplimiento de lo establecido por la Comisión Nacional de Valores en la Resolución General N.º 368/01, el Directorio de la Sociedad ha aprobado la presente reseña informativa correspondiente al período de nueve meses iniciado el 1 de julio de 2025 y finalizado el 31 de marzo de 2026.

I. COMENTARIO SOBRE LAS ACTIVIDADES DE LA SOCIEDAD INSUMOS AGROQUIMICOS

Al 31 de marzo de 2026, fecha en la cual finaliza el tercer trimestre del ejercicio económico N° 25, la sociedad Insumos Agroquímicos S.A. obtuvo un total de ingresos de \$ 34.384 millones de pesos, \$ 507 millones más en comparación al mismo ejercicio de 2025.

El margen bruto fue de \$ 8.278 millones de pesos, lo que representa un margen del 24% sobre los ingresos por ventas.

Los gastos administrativos y comerciales en el periodo comprendido fueron de \$ 7.289 millones de pesos, representando un 21 % de los ingresos por ventas.

El resultado operativo del ejercicio mencionado fue de \$ 1014 millones de pesos de ganancia mientras que en igual periodo de 2025 alcanzó \$672 millones de pesos de pérdida.

Los resultados financieros, alcanzaron los \$ 2.127 millones de pérdida, formado principalmente por \$ 1661 millones de pérdida de intereses financieros (intereses ganados netos de intereses perdidos), \$ 101 millones de pérdidas de diferencias de cambio y \$ 365 millones de pérdida por cambios en el valor razonable de activos y pasivos.

El resultado antes de impuestos arrojó una pérdida de \$1.113 millones de pesos de mientras que en igual periodo de 2025 alcanzó una pérdida de \$2433 millones de pesos.

La Sociedad continúa con su política de mantener niveles adecuados de liquidez para el cumplimiento de sus obligaciones. Al 31 de marzo de 2026 el nivel de liquidez de la sociedad (activo corriente neto de inventario), asciende a \$ 52.285 millones registrando un aumento de \$ 9.197 millones con respecto a la posición al inicio del ejercicio.

El flujo neto de efectivo generado en las actividades de operación ascendió a \$ 5.745 millones, el flujo neto de efectivo utilizado en las actividades de financiación ascendió a \$ 5.255 millones y el flujo neto de efectivo generado por las actividades de inversión ascendió a \$353 millones.

La deuda financiera al cierre del periodo asciende a \$ 22.714 millones, estructurada en un 1% a corto plazo y 99% a largo plazo, comparada con la estructuración al 30 de junio de 2025 donde se componía de un 95% a corto plazo y un 5% a largo plazo.

| Millones de pesos | <u>31/03/2026</u> | | <u>30/06/2025</u> | |
|----------------------------------|-------------------|-----|-------------------|-----|
| Deuda financiera no corriente | 22.439 | 99% | 429 | 5% |
| Deuda financiera corriente | 275 | 1% | 9.032 | 95% |
| Total de deuda financiera | 22.714 | | 9.461 | |

II. ESTRUCTURA DE LA SITUACIÓN FINANCIERA (valores expresados en millones de pesos)

| Millones de pesos | 31/03/2026 | 30/06/2025 |
|-----------------------------|------------------|------------------|
| Activo Corriente | 62.286,62 | 56.766,13 |
| Activo No Corriente | 3.864,54 | 4.154,89 |
| Total del Activo | 66.151,16 | 60.921,01 |
| Pasivo Corriente | 36.388,75 | 47.614,79 |
| Pasivo No Corriente | 22.794,27 | 6.256,59 |
| Total del Pasivo | 59.183,02 | 53.871,38 |
| Patrimonio Neto controlante | 6.968,15 | 7.049,64 |
| Total Patrimonio | 6.968,15 | 7.049,64 |

III. ESTRUCTURA DE RESULTADOS INTEGRALES (valores expresados en millones de pesos, excepto el resultado por acción básica y diluida atribuible a accionistas de la Sociedad durante el período)

| | 31/03/2026 | 31/03/2025 |
|--|----------------|----------------|
| Ingresos por ventas | 34.384 | 33.877 |
| Costo de ventas | (26.106) | (26.721) |
| Resultado bruto | 8.278 | 7.156 |
| Gastos de comercialización | (5.742) | (6.240) |
| Gastos de administración | (1.547) | (1.518) |
| Participación en las ganancias o pérdidas de los negocios conjuntos y asociadas | - | (83) |
| Otros ingresos y egresos, netos | 25 | 13,00 |
| Resultado operativo | 1.014 | (673) |
| Resultados financieros netos | (2.127) | (1.761) |
| Resultado antes de impuesto a las ganancias | (1.113) | (2.434) |
| Impuesto a las ganancias | 393 | 1.316 |
| Resultado del ejercicio | (720) | (1.118) |
| Resultado por acción básica y diluida atribuible a accionistas de la Sociedad durante el periodo (expresada en \$ por acción) | (32,69) | (50,83) |
| Otros resultados integrales: | | |
| <i>Partidas que no se clasifican en resultados</i> | | |
| Diferencia por conversión | 638 | 1.407 |
| Otros resultados integrales del ejercicio | 638 | 1.407 |
| Resultado integral total del ejercicio | (82) | 289 |

IV. ESTRUCTURA DE FLUJO DE EFECTIVO (valores expresados en millones de pesos)

| | 31/03/2026 | 31/03/2025 |
|--|------------|------------|
| Flujo neto de efectivo generado por / (utilizado en) actividades operativas | 5.745 | (5.497) |
| Flujo neto de efectivo generado por las actividades de inversión | 353 | 1.246 |
| Flujo neto de efectivo (utilizado en) / generado por actividades de financiación | (5.255) | 5.080 |
| Aumento neto en efectivo y equivalentes de efectivo | 843 | 829 |

V. DATOS ESTADISTICOS

Ventas al mercado interno (valores expresados en millones de pesos)

Millones de pesos

| | 31/03/2026 | 31/03/2025 |
|-----------------|------------------|------------------|
| Mercado Interno | 34.384,00 | 33.877,00 |
| Total de ventas | 34.384,00 | 33.877,00 |

Ventas en unidades

| | U. Medida | 31/03/2026 | 31/03/2025 |
|---------------|------------|---------------------|---------------------|
| Coadyuvantes | lts | 234.671,00 | 31.720,00 |
| Curasemillas | lts | 57.920,00 | 810,00 |
| Fertilizantes | kg y/o lts | 1.951.780,00 | 2.135.205,00 |
| Fungicidas | lts | 87.465,00 | 102.780,00 |
| Herbicidas | lts | 1.441.542,40 | 1.981.982,80 |
| Insecticidas | lts | 350.557,00 | 461.403,40 |
| Activos | lts | 57.920,00 | - |
| | | 4.181.855,40 | 4.713.901,20 |

VI. ÍNDICES CONSOLIDADOS

| | 31/03/2026 | 30/06/2025 |
|-------------------------------------|------------|------------|
| Endeudamiento sobre Activos Totales | 0,89 | 0,88 |
| Endeudamiento sobre Patrimonio | 8,49 | 7,64 |
| Liquidez Corriente | 1,71 | 1,19 |
| Liquidez Inmediata | 1,44 | 0,90 |
| Rentabilidad sobre Patrimonio | -0,01 | 0,55 |
| Rentabilidad sobre Activo | 0,00 | 0,11 |
| Solvencia | 1,12 | 1,13 |
| Rentabilidad | -0,10 | 0,29 |
| Inmovilización del capital | 0,06 | 0,07 |

VII. PERSPECTIVAS

En 2026, la economía mundial se mantuvo en crecimiento, pero con mayor fragilidad y heterogeneidad. En términos generales, no hubo recesión global, pero sí una desaceleración y un aumento de los riesgos.

El crecimiento mundial se ubicó en torno al 3,1–3,3%, por debajo de los promedios históricos y con revisiones a la baja a lo largo del año, según el FMI.

La actividad mostró mayor debilidad en economías emergentes, especialmente las más expuestas a conflictos geopolíticos y a la volatilidad financiera.

En 2026, la inflación mundial se mantiene moderada pero nuevamente al alza frente a lo esperado a comienzos de año, principalmente por tensiones geopolíticas (conflicto en Medio Oriente), precios de la energía y costos de alimentos. Se estima en $\approx 4,4\%$. El FMI (abril 2026) advierte que el shock energético elevó las expectativas inflacionarias globales y endureció las condiciones financieras, con riesgos de escenarios adversos (inflación $>5\%$ si el conflicto se prolonga).

El comercio mundial perdió dinamismo en 2026.

Se consolidó un entorno de mayor proteccionismo y fragmentación, con:

- aranceles,
- relocalización de cadenas de valor,
- menor eficiencia global.

El crecimiento del comercio fue muy bajo (0,5–1%), con cambios estructurales más que expansión neta.

Los conflictos internacionales se convirtieron en el principal factor de inestabilidad:

- impacto en energía,
- mayor gasto militar,
- deterioro fiscal en varios países.

El FMI señaló que los riesgos bajistas dominaron el escenario, con alta sensibilidad a nuevos episodios de escalada geopolítica.

Los bancos centrales frenaron el ciclo de baja de tasas:

- en economías avanzadas, las tasas se mantuvieron “más altas por más tiempo”;
- en varias regiones emergentes, incluso hubo nuevos ajustes restrictivos para contener inflación y presiones cambiarias.

Durante 2026, Argentina consolidó los cambios iniciados en el sistema financiero a lo largo de 2025, en el marco del programa de estabilización implementado por el Gobierno. Dicho proceso se sostuvo sobre pilares clave como la normalización del mercado cambiario, el fortalecimiento de la autoridad monetaria, la reducción del desequilibrio fiscal y la implementación de medidas orientadas a incentivar la inversión y recomponer la confianza macroeconómica. En el plano financiero internacional, el acceso a fuentes de financiamiento externas —principalmente a través de acuerdos con el FMI y el respaldo del Gobierno de los Estados Unidos— contribuyó a reforzar las reservas del Banco Central, estabilizar el mercado cambiario y mejorar el perfil de vencimientos de la deuda pública, otorgando mayor previsibilidad al esquema económico vigente.

En este contexto, a lo largo de 2026 las perspectivas financieras para Argentina resultaron más favorables en comparación con años anteriores. La economía mostró señales de recuperación gradual, con avances en la estabilización monetaria, un sistema financiero más ordenado y una mejora relativa en las condiciones de financiamiento. Asimismo, el respaldo externo y la continuidad del programa de reformas estructurales fortalecieron la viabilidad económica del proceso de ajuste y sentaron las bases para un crecimiento más sostenible, aunque aún sujeto a desafíos vinculados al entorno global y a la consistencia en la implementación de las políticas domésticas.

El escenario climático durante 2026 para el agro argentino estuvo dominado por la fase final de un evento La Niña débil y una gradual transición hacia condiciones neutrales, con crecientes probabilidades de evolucionar hacia un evento El Niño a partir de la primavera. Esta dinámica dio lugar a un contexto caracterizado por alta variabilidad regional, contrastes hídricos marcados y la persistencia de riesgos climáticos relevantes para la producción agrícola.

En conjunto, el año 2026 se caracterizó por un clima moderadamente favorable en términos agregados, aunque con riesgos latentes y elevada heterogeneidad regional. La progresiva salida de La Niña y la transición hacia un escenario neutral-cálido permitió una recomposición parcial de la humedad del suelo tras varios ciclos secos, sentando las bases para una expectativa climática más favorable de cara a la campaña 2026/27.

No obstante, el comportamiento climático exigió —y seguirá exigiendo— estrategias de manejo prudentes, priorizando la eficiencia en el uso del agua, la selección de fechas de siembra adaptadas a cada región y la diversificación productiva como herramientas clave para mitigar riesgos.

En el primer trimestre del año 2026 se inició el período crítico de la soja de primera, mientras que la soja de segunda transitó etapas reproductivas bajo condiciones más ajustadas:

- La falta de lluvias en regiones clave generó estrés hídrico, especialmente en lotes de segunda ocupación.
- En varias zonas productivas, la soja se mantuvo en estado de alerta productiva, con rindes condicionados a la ocurrencia de lluvias hacia fines del verano.
- En regiones con mejores aportes hídricos, los cultivos conservaron buen potencial, aportando un escenario nacional dispar.

El maíz mostró un comportamiento diferenciado según fecha de siembra:

- El maíz temprano fue el más afectado por el abrupto cambio en el régimen de lluvias desde fines de diciembre, registrando recortes en las expectativas de rinde durante el primer trimestre.
- El maíz tardío, en cambio, sostuvo un potencial productivo elevado, dependiendo de las precipitaciones recibidas entre febrero y marzo.
- A nivel nacional, las estimaciones continuaron señalando una producción elevada, aunque con mayor incertidumbre hacia el cierre del verano.

El girasol fue el cultivo con mejor desempeño relativo durante el período:

- Mostró alta estabilidad y rendimientos superiores al promedio histórico.

- Su mayor tolerancia al estrés hídrico permitió atravesar el trimestre sin deterioros significativos, consolidándose como el cultivo más resiliente de la campaña gruesa.

En conjunto, el primer trimestre de 2026 se caracterizó por:

- Condiciones climáticas restrictivas, pero no generalizadas,
- Fuerte heterogeneidad regional,
- Cultivos con potencial conservado en zonas favorecidas por lluvias, y
- Riesgo productivo elevado en áreas con déficit hídrico persistente.

Este contexto mantuvo un alto nivel de incertidumbre sobre los rendimientos finales, condicionando decisiones comerciales y financieras del sector agropecuario, y reforzando la importancia de precipitaciones oportunas hacia el final del verano para definir el resultado agregado de la campaña gruesa 2025/26.

Si bien el nivel de facturación alcanzado por InsuAgro durante el trimestre finalizado el 31-03-2026 fue menor al mismo trimestre del ejercicio anterior y al presupuestado, la rentabilidad operativa fue mayor a la del año anterior. La selectividad de los productos vendidos ha dado buenos resultados en desmedro de volúmenes de facturación.

En el mercado se sigue observando una demanda moderada basada en una intención de compra que se circunscribe a lo estrictamente necesario. Los stocks de los distribuidores se han reducido a la mínima expresión. Existe una gran expectativa en que el agotamiento de los stocks reactive la demanda en la época de barbechos de la cosecha fina en el corto plazo y lo mismo con la cosecha gruesa para la primavera.

Con respecto a nuestra política financiera, continuamos disminuyendo el nivel de endeudamiento con el mercado financiero y hemos celebrado un acuerdo con Rizobacter Argentina S.A y Bioceres Semillas S.A.(ambas empresas del nuestro Grupo económico) para reestructurar la deuda comercial que se mantenía con estas compañías, firmando un mutuo a largo plazo y así poder mejorar nuestro capital de trabajo.

Con respecto a el capital de trabajo, sigue siendo conflictivo el acceso al crédito para todos los operadores del sector en general y además para InsuAgro en particular como consecuencia de la mala calificación crediticia del Grupo Económico al cual pertenece. De cualquier manera, creemos que finalmente jugará a nuestro favor el frondoso e inmejorable historial de InsuAgro en el Mercado Financiero.

Continuando con nuestra política, InsuAgro ha cancelado prácticamente todas las obligaciones con el mercado financiero, quedando solamente a vencer un pagaré bursátil con vencimiento en junio 2026 por un valor total del usd 200.000.

Con respecto a las deudas comerciales, hemos logrado un acompañamiento total por parte de nuestros proveedores estratégicos tanto locales como los del exterior. Consensuadamente se han acordado nuevos vencimientos que se vienen honrando en tiempo y forma y como prueba de ello hemos retomado la actividad comercial. Las cuentas por cobrar siguen estando en su mayoría dentro del período de 12 meses.

Las condiciones financieras del sector agrícola originadas en la campaña agrícola anterior han ocasionado retrasos en las cobranzas de los créditos por ventas, que, sumado a las restricciones de oferta de capital de trabajo descriptas precedentemente, han generado dificultades para hacer frente a nuestras obligaciones comerciales en los términos acordados. Para subsanar estas dificultades temporales, hemos definido llevar a cabo una estrategia basada en:

- en la renegociación de las deudas comerciales con los proveedores.
- En la optimización del capital de trabajo mediante un reajuste en nuestro plan de compras y estructura de costos

La generación de flujo de caja suficiente para cumplir con nuestras obligaciones comerciales, durante los próximos doce meses, dependerá del éxito de estas iniciativas, cuya ocurrencia no pueden garantizarse dado que son factores que no están completamente bajo nuestro control. Si bien esta situación genera una incertidumbre sobre la capacidad de la Compañía para continuar operando, debemos tener presente la alianza estratégica que tenemos con muchos proveedores que facilitará el cumplimiento de la estrategia elegida.

Por último, subsiste la problemática para la regularización de deudas con proveedores del exterior originadas durante el gobierno anterior. En este punto InsuAgro continuará con su estrategia de priorizar la normalización a efectos de mantener la excelente relación comercial que mantiene con sus proveedores y en tal sentido ha utilizado otras alternativas de pago ante la imposibilidad de acceso al MULC. Aprovechamos para agradecer el acompañamiento de los proveedores para superar estas dificultades ajenas a la voluntad de InsuAgro.

Continuamos con austeras y selectivas acciones de Marketing orientadas a la obtención de registros de nuevos productos de formulación local para seguir fomentando la industria nacional y al desarrollo de productos para nuestra línea de bio-estimulación.

Con respecto a nuestra estructura, mantendremos la misma política orientada a la austeridad de costos fijos que nos ha caracterizado desde nuestros orígenes. Concretamente durante este trimestre hemos reducido nuestros gastos de Comercialización y de Administración en relación con igual período del año anterior.

El Directorio de Insumos Agroquímicos SA considera que, ante un escenario futuro con niveles de facturación estables, pero con mejores márgenes de rentabilidad y continuando con una política austera de gastos como la ejecutada en la actualidad, se alcanzarán muy buenos resultados en el presente ejercicio