

## RIZOBACTER ARGENTINA S.A.

### Reseña Informativa

En cumplimiento de lo establecido por la Comisión Nacional de Valores en la Resolución General N.º 368/01, el Directorio del Grupo ha aprobado la presente reseña informativa correspondiente al período por nueve meses finalizado el 31 de marzo del año 2026.

### I. COMENTARIO SOBRE LAS ACTIVIDADES DEL GRUPO RIZOBACTER

Al finalizar el período de nueve meses del ejercicio económico N°43, comprendido entre el 1 de julio de 2025 y el 31 de marzo de 2026, el Grupo Rizobacter obtuvo un total de ingresos por ventas de \$ 216.077 millones de pesos, un 37% más que el año anterior en el mismo período.

El margen bruto fue de \$ 80.519 millones de pesos, lo que representa un margen del 37% sobre los ingresos por ventas.

Los gastos administrativos, comerciales y de investigación en el período fueron de \$ 60.981 millones de pesos, representando un 28% de los ingresos por ventas, comparados con los \$ 49.182 millones de pesos del mismo período del ejercicio anterior.

El resultado operativo consolidado del período fue de \$ 20.015 millones de pesos versus los \$ 14.295 millones del mismo período del ejercicio anterior.

Los resultados financieros netos alcanzaron los \$ 15.698 millones de pérdida, comparado con la pérdida neta de \$ 7.520 millones del período del año anterior.

El resultado antes de impuestos consolidado arrojó una ganancia de \$ 4.317 millones de pesos comparado con la ganancia del mismo período del año anterior de \$ 6.775 millones de pesos.

Al 31 de marzo de 2026 el nivel de liquidez del Grupo asciende a \$45.003 millones registrando un aumento de \$26.080 millones con respecto a la posición al inicio del período.

El flujo neto de efectivo generado por las actividades operativas ascendió a \$ 45.840 millones, el flujo neto de efectivo utilizado en las actividades de inversión es de \$ 16.372 millones y el flujo neto de efectivo utilizado en las actividades de financiación ascendió a \$ 32.272 millones.

La deuda financiera al cierre del período asciende a \$158.981 millones, estructurada en un 57% a corto plazo y un 43% a largo plazo. Al 30 de junio de 2025, la composición de la deuda se encontraba estructurada en un 76% a corto plazo y un 24% a largo plazo.

<b>Millones de pesos</b>	<b><u>31/03/2026</u></b>	<b><u>30/06/2025</u></b>
Deuda financiera corriente	91.135	135.017
Deuda financiera no corriente	<u>67.846</u>	<u>42.225</u>
<b>Total de deuda financiera</b>	<b><u>158.981</u></b>	<b><u>177.242</u></b>

## II. ESTRUCTURA DE LA SITUACIÓN FINANCIERA CONSOLIDADA (valores expresados en millones de pesos)

	<u>31/03/2026</u>	<u>30/06/2025</u>
Activo Corriente	232.633	238.034
Activo No Corriente	243.851	237.465
<b>Total del Activo</b>	<b>476.484</b>	<b>475.499</b>
Pasivo Corriente	187.630	219.111
Pasivo No Corriente	160.448	145.610
<b>Total del Pasivo</b>	<b>348.078</b>	<b>364.721</b>
Patrimonio Neto controlante	128.405	110.778
Participaciones no controladoras	1	-
<b>Total Patrimonio</b>	<b>128.406</b>	<b>110.778</b>

## III. ESTRUCTURA DE RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADOS (valores expresados en millones de pesos)

	<u>31/03/2026</u>	<u>31/03/2025</u>
Ingresos por contratos con clientes	216.077	158.082
Reconocimiento inicial y cambios en el valor razonable de activos biológicos al momento de la cosecha	2.107	-
Costo de ventas	(137.665)	(93.479)
Variaciones en el valor neto realizable de los productos agrícolas después de la cosecha	(388)	(320)
Gastos de administración	(20.002)	(16.656)
Gastos de comercialización	(34.164)	(29.930)
Gastos de investigación y desarrollo	(6.815)	(2.596)
Participación en las ganancias o pérdidas de los negocios conjuntos y asociadas	(507)	(1.920)
Otros ingresos y egresos, netos	1.372	1.114
<b>Resultados operativos</b>	<b>20.015</b>	<b>14.295</b>
Otros resultados financieros	7.884	5.351
Costo financiero	(23.582)	(12.871)
<b>Resultados antes del impuesto a las ganancias</b>	<b>4.317</b>	<b>6.775</b>
Impuesto a las ganancias	(4.176)	(868)
<b>Resultado del período</b>	<b>141</b>	<b>5.907</b>
<b>Otros resultados integrales</b>		
<i>Partidas que luego pueden reclasificarse a resultados</i>		
Efecto de conversión monetaria	240	(128)
Efecto de conversión a moneda de presentación	17.247	17.594
<b>Total del resultado integral</b>	<b>17.628</b>	<b>23.373</b>

## IV. ESTRUCTURA DE FLUJO DE EFECTIVO CONSOLIDADO (valores expresados en millones de pesos)

	<u>31/03/2026</u>	<u>31/03/2025</u>
Flujo neto de efectivo generado por las actividades operativas	45.840	11.980
Flujo neto de efectivo utilizado en las actividades de inversión	(16.372)	(15.310)
Flujo neto de efectivo utilizado en las actividades de financiación	(32.272)	(7.154)
Diferencia de cambio y cambios en valor razonable sobre el efectivo y equivalentes de efectivo	(6.247)	3.181
<b>Disminución neta de efectivo y equivalente de efectivo</b>	<b>(9.051)</b>	<b>(7.303)</b>

## V. DATOS ESTADISTICOS CONSOLIDADOS

Ventas en unidades

<b>Familia de producto</b>	<b>U. Medida</b>	<b>31/03/2026</b>	<b>31/03/2025</b>
Biotecnológicos	dosis	7.209.678	10.359.128
Cebos	kilos	377.994	547.845
Coadyuvantes	litros	2.691.807	5.122.873
Fertilizantes	kilos	16.447.672	12.690.497
Oportunidad	unidades	7.581.691	4.252.637
Terápicos	litros	318.777	407.001
Tratamiento de Semillas	kilos	121.214	896.848
Formulación Terceros	litros	1.272.475	2.682.954
Granos	kilos	17.650.270	184.518
Semillas	Kg	905.857	-

## VI. ÍNDICES CONSOLIDADOS

		<b>31/03/2026</b>	<b>30/06/2025</b>
Endeudamiento sobre Activos			
Totales	(Pasivo Total/ Activo Total)	0,73	0,77
Endeudamiento sobre Patrimonio	(Pasivo Total/ Patrimonio)	2,71	3,29
Liquidez	(Activo Corriente/Pasivo Corriente)	1,24	1,09
Liquidez Inmediata	(Activo Corriente Depurado/Pasivo Corriente)	0,89	0,74
Rentabilidad sobre Patrimonio	(RAI/Patrimonio)	0,03	0,06
Rentabilidad sobre Activo	(RAI/Activo Total)	0,01	0,01
Solvencia	(Patrimonio Neto Total/Pasivo Total)	0,37	0,30
Inmovilización del capital	(Activo No Corriente/Total del Activo)	0,51	0,50
Rentabilidad	R. Neto del Ej. (No incluye ORI) / PN Total promedio	0,00	0,05

## VII. PERSPECTIVAS

El crecimiento mundial muestra una expansión moderada, en un contexto de mayores barreras comerciales y persistente incertidumbre en materia de políticas económicas. El IMF y la OECD estiman que el crecimiento global se ubicará en torno al 3,2% en 2026, con una dinámica similar esperada para 2027. Este escenario podría empeorar si se intensifican las restricciones comerciales o persiste la incertidumbre política. Otros riesgos incluyen un menor crecimiento en las principales economías, conflictos geopolíticos y fenómenos meteorológicos extremos.

Para contrarrestar estos desafíos, se requieren esfuerzos multilaterales que promuevan un entorno más previsible y transparente. Los responsables de políticas deben mantener la inflación bajo control, fortalecer los balances fiscales y avanzar en reformas estructurales que mejoren la calidad institucional, estimulen la inversión privada y fortalezcan el capital humano y el mercado laboral.

Las regiones de los mercados emergentes y economías en desarrollo (MEED) enfrentan un panorama complejo. Las proyecciones de crecimiento para 2026 se mantienen en niveles moderados, condicionadas por un contexto externo menos dinámico y mayores restricciones financieras. Se prevé una desaceleración en Asia oriental, Europa y Asia central, y un crecimiento más estable en Asia meridional. América Latina y el Caribe continúan entre las regiones de menor crecimiento, con tasas cercanas al 2%–2,5% en 2026, y una mejora gradual hacia 2027. En las economías exportadoras de commodities, el menor dinamismo del comercio internacional continúa influyendo sobre la actividad.

## **Argentina:**

Para 2026, los organismos internacionales anticipan una continuidad del crecimiento económico, aunque a un ritmo más moderado respecto del rebote observado en 2025. El IMF proyecta +4% y encuestas de mercado ubican el crecimiento anual en torno al 3%–3,5%, observándose en el primer trimestre de 2026 una continuidad en el proceso de recuperación en la medida en que se consolide la estabilización macroeconómica.

### **Inflación y política cambiaria**

Se espera que la inflación continúe desacelerándose durante 2026, con proyecciones que la ubican significativamente por debajo de los niveles registrados en ejercicios anteriores, evidenciándose dicha tendencia durante el primer trimestre de 2026. En el frente cambiario, se consolidó un esquema de mayor flexibilidad cambiaria iniciado en 2025, con el objetivo de contribuir a la normalización del mercado de cambios.

### **Sector externo y reservas**

Se proyecta una cuenta corriente levemente deficitaria por mayor importación asociada a la normalización de la actividad, parcialmente compensada por exportaciones agrícolas y energéticas. Las reservas internacionales siguen como punto de atención, con esfuerzos de recomposición gradual por parte del BCRA.

## ***Agroindustria***

**Trigo:** Según las estimaciones más recientes, producción estable en torno a 15 millones de toneladas, con buen desempeño en zonas núcleo.

**Maíz:** Recuperación de superficie tras la caída de 2025, con estimaciones de más de 50 millones de toneladas.

**Soja:** Se mantiene como cultivo dominante, aunque con menor superficie que en años anteriores por rotación hacia maíz y cultivos especiales.

**Exportaciones agroindustriales:** Se proyecta un crecimiento sostenido, con foco en mercados asiáticos y europeos, apalancado por acuerdos como Mercosur-UE.

A nivel de Rizobacter y su propuesta de valor, el Directorio ratifica la estrategia de focalización y crecimiento en sus principales líneas de negocios y países targets, en un adecuado control de gastos, en el desarrollo de proyectos asociados a su estrategia. Si bien en el último año el negocio presentó ciertas dificultades por el deterioro de la situación económica de los productores agropecuarios y los altos niveles de stocks en el canal, el Grupo pudo mantener su participación en el mercado contraído. Las perspectivas para las próximas campañas son favorables basados en una mejora del contexto macroeconómico del país y en la normalización de las condiciones climáticas que afectan al sector agrícola.

Por su lado, la situación financiera del Grupo se vio afectada no solo por las condiciones de mercado antes descritas, sino también por un contexto de incertidumbre generado por empresas vinculadas al Grupo económico. En este contexto, el Grupo se encuentra evaluando y ejecutando diversas alternativas para mitigar la situación financiera actual. En particular, se ha avanzado significativamente con entidades financieras locales y con el mercado de capitales para refinanciar pasivos existentes (ver Nota 6.7), y en la optimización del capital de trabajo y adecuación de la estructura de costos a las condiciones actuales del mercado. Por su parte, y al mismo tiempo, se analizan opciones de financiamiento a largo plazo, venta de activos o ampliaciones de capital en la sociedad controlante, Bioceres Crop Solutions Corp. El Directorio confía plenamente en la capacidad de la compañía de retomar una sana estructura de financiamiento muy condicionada por la coyuntura actual externa del Grupo. Ver nota 2.3 a los estados financieros.